

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営の基本方針

企画提案力・技術開発力・施工力を総合的に強化し、顧客ニーズに合う高品質の商品を提供する

ROE
15%

② 中長期の経営戦略

1. ゼネコン上位10社シェアNo.1

営業情報共有受注体制の強化、工種拡充（仮設工事・設備・原状復旧）、改修チーム連携による受注戦略再構築

2. ROE15%達成

着前検討会強化と勝栄会との連携で施工品質基準設定、専門知識研修とOJTで知識習得、協力会社施工能力向上

3. 成長性分野開拓

周辺分野へのM&Aを推進、周辺分野企業との業務提携・資本提携を実施

4. 現場力強化

協力会社の施工能力向上、現場作業員確保、改修チーム連携による人員補完力強化

③ 対処すべき課題

① コスト上昇への対応

- ・ 資材価格・労務費の高止まりが収益を圧迫
- ・ 見積精度向上と原価管理体制強化
- ・ 工期長期化や費用上昇のリスク管理

② 人手不足の構造的課題

- ・ 生産年齢人口減少による人手不足
- ・ 現場作業員確保の取り組み強化
- ・ デジタル化・省人化投資による生産性向上

③ 市場環境への適応

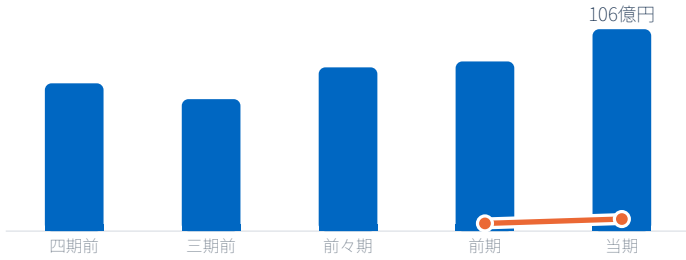
- ・ 新築市場・改修市場での安定的受注基盤確保
- ・ 直接受注市場の開拓と成長分野への投資
- ・ 採算性に留意した受注活動

面接で使えるポイント

- ・ 100年選ばれ続ける会社を目指す長期経営計画（2021年10月～2030年9月）で…
- ・ 防災・減災やインフラ老朽化対策など継続的な建設需要がある中で、資材・労務費高止まりへのコスト対応が重要な経営課題
- ・ 成長分野の改修市場開拓、M&Aや業務提携による周辺分野展開、SDGs強化を通じた業容拡大を推進している

証券コード 1795

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
106億円営業利益率
6.0%財務健康度
56点 / 100点

将来性 晴れ / 就活偏差値 52.5（当サイト算出の参考指標）

平均年収
663万円
建設業内 113位/140社平均年齢
45.2歳
建設業内 20位/140社平均勤続
12.1年
建設業内 111位/140社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: (株)マサル【1795】：決算情報

