

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営方針

時流を捉え、革新的な事業を創造。金融システムの知見と最先端テクノロジーを融合させたデジタル金融サービスで、パラダイムシフトに対応する企業グループを目指す

連結売上高
5,195百万円

連結営業利益
70百万円

② 中長期の経営戦略

1. Web3事業の拡大

カイカコイン（CICC）の9年の運用実績を活かし、GameFi・ゲーム内決済通貨として活用シーンを拡大。資産価値向上を図る

2. Zaif INOの機能強化

NFT販売サイト全面リニューアル。決済手段をクレジットカード・カイカコイン対応に拡充。ウォレット不要のNFTカード販売開始

3. DXコンサルの推進

Zaif運営経験を活かし、CtoCプラットフォーム・IP企業へWeb3事業開発ノウハウを提供。CAICAテクノロジーズはDXソリューション強化

4. M&Aによる事業拡大

ブロックチェーン関連企業・Web3親和性企業・システム開発企業を対象に、シナジー創出と収益性向上を目指す

③ 対処すべき課題

① 人材確保

- ・コンサルティング専門人材・ハイスペックエンジニア確保が必須
- ・ヘッドハンティング・専門紹介会社活用による採用強化
- ・社員紹介制度の充実で人材獲得を加速

② 収益改善

- ・CAICA Web3 for Biz・CAICAテクノロジーズの上流工程高単価SI案件獲得
- ・2026年10月期までに営業利益率増加を目指す

③ 事業環境対応

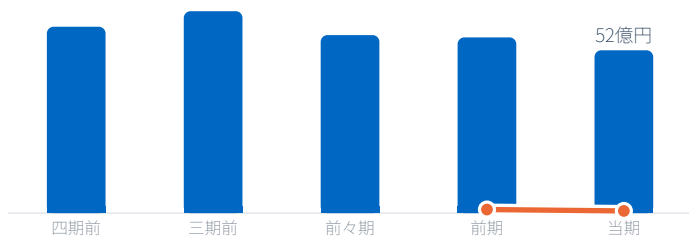
- ・DXの進展によるSier事業の構造変容に対応
- ・業界再編加速・劇的変革に備える戦略構築

面接で使えるポイント

- ・2016年フィンテック戦略、2022年Web3参入と、50年以上の金融システム開発の知見を活かした成長戦略に挑戦できる
- ・カイカコイン9年の運用実績やZaif INO全面リニューアルなど、Web3領域で実現力ある事業に関わることができる
- ・DXコンサル強化・M&Aによる事業拡大で、専門分野に特化した人材需要が高く…

証券コード 2315

業績の推移（売上＝棒／営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

要するに

東京都港区に本社を置く情報通信サービス企業

主力事業・セグメント

- ・ITサービス 100.0%
- ・金融サービス 0.0%

強み・特徴（公開データから）

- ・－（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高
52億円営業利益率
1.4%財務健康度
56点／100点

将来性 曇り／就活偏差値 42.8（当サイト算出の参考指標）

平均年収
592万円

情報・通信業内 424位/592社

平均年齢
51.4歳

情報・通信業内 7位/593社

平均勤続
15.4年

情報・通信業内 29位/593社

女性管理職
4.3%

情報・通信業内 345位/373社

男性育休
100.0%

情報・通信業内 20位/297社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

