

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

ミッション

テクノロジーで社会をもっとスマートに。

売上高
20億円EBITDA
4億円エンジニア体制
100名

② 中長期の経営戦略

1. 独自性高いソリューション開発強化

AI等先端技術の研究開発とサービス応用を進め、イノベーション創出。M&A取得事業とのシナジー最大化を推進。

3. DXソリューション事業の拡大

M&A取得事業基盤を活用し、特定業種への深耕と新規顧客セグメント開拓。両事業連携によるクロスセル・アップセル促進。

2. 高度IT人材の確保・育成

採用チャネルの多様化、ダイレトリクルーティング強化。研修制度充実とリスクリング・アップスキリングを推進。

4. PMI推進と収益性向上

M&A取得事業のシナジー効果を早期実現。全社的なコスト意識向上と業務プロセス効率化で筋肉質な経営体質構築。

③ 対処すべき課題

① 競争力維持とイノベーション

- ・クラウド・DXソリューション市場の技術革新スピードに対応
- ・AI等先端技術研究開発とサービス応用の強化
- ・M&A取得事業とのシナジー効果早期最大化

② 高度IT人材の確保と育成

- ・エンジニア100名体制達成のための人材獲得競争対応
- ・採用チャネル多様化とダイレトリクルーティング強化
- ・研修制度充実とリスクリング・アップスキリング推進

③ 事業成長と収益基盤確立

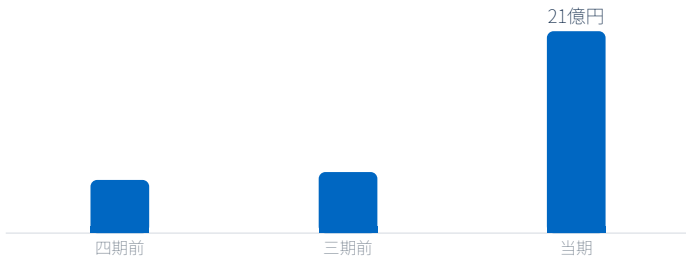
- ・売上高20億円、EBITDA4億円の目標達成
- ・DXソリューション事業の成長ドライバー化
- ・クロスセル・アップセル促進による顧客単価向上

面で使えるポイント

- ・ミッション『テクノロジーで社会をもっとスマートに』の実現に向け…
- ・AI・IoT・データサイエンス等の先端技術研究開発を強化し、DXソリューション事業を成長ドライバーとして拡大する戦略を展開…
- ・従業員の成長と働きがい向上を重視し、多様な人材が能力を最大限に発揮できる職場環境整備と研修充実を推進。

証券コード 2323

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近1期のみ開示（有報の様式変更による）

要するに

東京都渋谷区に本社を置く情報通信・サービス企業

主力事業・セグメント

- ・ 情報・通信業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

- ・ 営業利益率11.5%の安定した収益性
- ・ 将来性評価は晴れ時々曇り

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高
21億円営業利益率
11.5%財務健康度
52点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 40.6（当サイト算出の参考指標）

平均年収
515万円

情報・通信業内 535位/592社

平均年齢
37.8歳

情報・通信業内 320位/593社

平均勤続
7.5年

情報・通信業内 233位/593社

女性管理職
0.0%

情報・通信業内 364位/373社

男性育休
100.0%

情報・通信業内 21位/297社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: (株) f o n f u n 【2323】：決算情報

