

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

ビジョン

日本一のギグ・エコノミーのプラットフォーマーになり、労働市場に革命を起こす

2 中長期の経営戦略

1. 多事業展開による安定基盤構築

オンデマンド、Web3、システムソリューション、シェアリングエコノミーの4事業展開で市場縮小リスク軽減

3. 事業の選択と集中

2025年4月2日付でデジタルマーケティング事業を売却し、高収益事業に経営資源を集中

2. M&A活用による事業拡大

事業領域の拡大と既存事業とのシナジー効果を目的としたM&A戦略

4. 取引先満足度向上

定期的な満足度調査と組織体制強化で、多様化・高度化するニーズに対応

3 対処すべき課題

① 法的規制への対応

- ・ 2024年11月1日施行のフリーランス保護法への完全対応実施
- ・ 同一労働同一賃金、個人情報保護法改正への適切な運用
- ・ 派遣先直接雇用推進と派遣元無期雇用化対策の継続

② 情報セキュリティ強化

- ・ ISO/IEC27001認証取得による保護体制の強化
- ・ セキュリティポリシーに基づいた管理体制の継続運用

③ 事業リスク対策

- ・ 大手検索エンジン企業の広告ポリシー変更への対応と自社媒体強化
- ・ BCP対応強化と登録エージェント・施設利用者の安全対策
- ・ Web3事業の売上拡大と収益基盤確立（現在赤字基調）

面接で使えるポイント

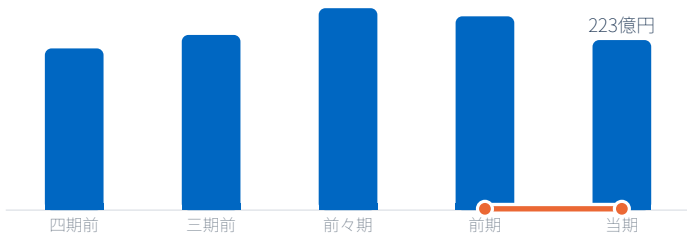
- ・ ギグ・エコノミーの先駆者として、「必要な時に必要なだけ働ける」プラットフォーム提供で労働市場に革命を起こす事業に携わった…
- ・ 2025年4月デジタルマーケティング事業売却による事業の選択と集中で、より高い成長を目指す戦略的経営を学びたい
- ・ Web3・ブロックチェーン技術など新領域事業と、シェアオフィス85拠点運営など既存事業のシナジー効果を創出する経営に貢献…

ギグワークス株式会社

サービス業 | スタンダード（内国株式） | 決算期 10月31…

証券コード 2375

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
223億円

営業利益率
0.1%

財務健康度
28点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 32.7（当サイト算出の参考指標）

平均年収
483万円

サービス業内 431位/524社

平均年齢
45.9歳

サービス業内 56位/527社

平均勤続
11.0年

サービス業内 114位/527社

女性管理職
5.9%

サービス業内 323位/371社

男性育休
100.0%

サービス業内 21位/311社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: ギグワークス、創業30周年記念式典を開催

ギグワークス株式会社 企業研究シート

出典: 企業スコープ (kigyo-scope.jp) / 金融庁EDINET 有価証券報告書

将来性・就活偏差値・財務健康度は当サイト算出の参考指標です。

投資・就職の判断は必ず一次情報をご確認ください。 作成日 2026-08-05

