

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

ミッション

IT医療と再生可能エネルギー及び環境事業を通じ、健康的な長寿社会とクリーンなエネルギー社会の創造に貢献

2 中長期の経営戦略

1. 攻めの経営推進

医療分野及び地球環境分野に常にアンテナを張り、業績低迷を打破し将来を考えた経営戦略を策定構築

2. 新規事業創出

新たな関連事業を発掘・創出することで、事業領域拡大に向けた取り組みを強化

3. M&A・業務提携活用

関連事業のM&Aを積極的に活用して、企業経営の拡大を模索

4. 既存事業再構築

時代の変化にアンテナを張り、サービスの定期的な見直しと新たなサービス創出を実施

3 対処すべき課題

① 安定的な収益力向上

- ・ ONE ViewerとONE Paymentの2024年10月販売開始による新規事業の安定基盤構築
- ・ 地球環境ソリューション事業でマッハコーポレーション製耐放射線カメラのIAEA販売拡大
- ・ GEOソリューション分野で測量建築業に加え土地家屋調査・文化財発掘調査等新用途開拓

② 健全な財務基盤構築

- ・ 在庫商品販売による資金確保とエクイティ・デッドファイナンスの幅広い資金調達準備
- ・ 顧問契約・業務委託契約の見直しによる販管費削減と経費効率化
- ・ 開示体制・会計管理体制強化とコンプライアンス体制の大幅見直し・強化

③ 不採算事業の選別対応

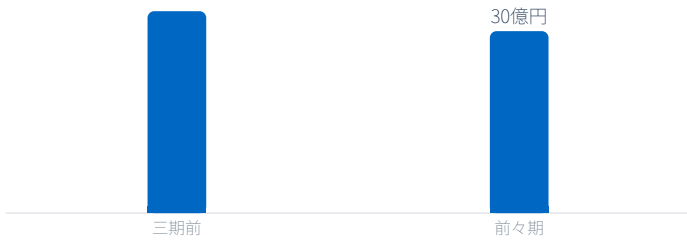
- ・ 既存事業の事業進捗・手元資金を鑑みた検証と見直し実施
- ・ 収益化まで至らない事業は撤退や事業売却を視野に検討

面接で使えるポイント

- ・ IT医療と再生可能エネルギー事業の2本柱で超高齢化社会とカーボンニュートラル対応に貢献
- ・ 2024年10月開始のONE ViewerとONE Paymentで医療機関の経営支援と安定収益化を実現
- ・ Pix4D社製三次元画像処理やマッハコーポレーション製耐放射線カメラで新市場開拓を推進

証券コード 2667

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）

要するに
東京都品川区に本社を置く卸売業企業

主力事業・セグメント

・卸売業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

・－（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高

－（未開示）

営業利益率

－（未開示）

財務健康度

42点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 41.9（当サイト算出の参考指標）

平均年収

643万円

卸売業内 174位/282社

平均年齢

42.8歳

卸売業内 120位/283社

平均勤続

5.5年

卸売業内 265位/282社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

参考: 株式会社イメージワン、5社間でAI特化型高性能データセンター

