

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営理念

100年を超える経験と実績をもとに、ものづくりを支える機械専門商社として、システム提案・技術支援を含む総合力でお客様に寄り添う存在を目指す。

連結売上高
130億円

連結売上高
200億円

ROE
5.0%以上

ROE
12.0%以上

② 中長期の経営戦略

1. 付加価値型ビジネスへのシフト

機械販売に留まらず、システム提案や技術支援も含めた総合的な視点から付加価値を提供するビジネスへの転換。

3. 人的資本のさらなる拡充

各人材が有する能力や資質を最大限発揮できる職場環境を構築し、人的資本を拡充。

2. 100年の経験を活かした組織的活動

100年を超える経験や実績を土台としながら、グループ一丸となった組織的な活動を推進。

4. 商品群の多様化

特定商品の需要動向や為替相場の影響を受けにくい商品群を充実させ、受注環境を安定化。

③ 対処すべき課題

① 事業の収益性向上

- ・ 輸入機械販売の回復が重要課題
- ・ 為替相場の影響を受けにくい商品群充実
- ・ 商品別売上高の偏重を解消

② 資金面での安定化

- ・ 海外需要の増減に対応した運転資金確保
- ・ 機動的な資金調達体制の構築
- ・ 資本効率向上のための資産適正化

③ サステナビリティの推進

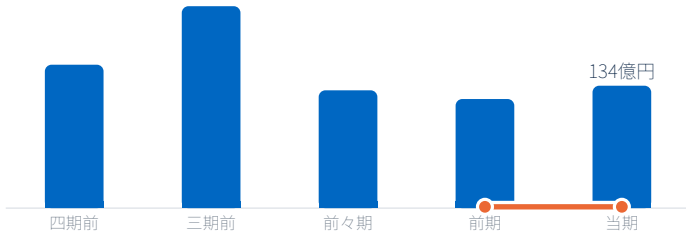
- ・ 人材育成・教育制度の充実
- ・ 職場環境の整備とエンゲージメント向上
- ・ コンプライアンス・環境リスク管理

面接で使えるポイント

- ・ YKT Vision2034で連結売上高200億円（2034年度）、ROE12.0%以上を目指す成長企業。
- ・ 電子機器は中国市場での設備投資需要の拡大により受注増加、工作機械は複合加工機など新商品開発に注力。
- ・ 100年の経験を活かし、機械販売から付加価値型ビジネスへシフトする転換期の企業。

証券コード 2693

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
134億円営業利益率
▲1.5%財務健康度
26点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 51.0（当サイト算出の参考指標）

平均年収
693万円

卸売業内 129位/282社

平均年齢
42.5歳

卸売業内 134位/283社

平均勤続
15.0年

卸売業内 94位/282社

女性管理職
8.3%

卸売業内 93位/209社

男性育休
100.0%

卸売業内 14位/180社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: Y K T (株) 【2693】 : 決算情報

