

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

ミッション

ひとを科学し、寄り添いをつくる。人のポテンシャル解放と心身豊かな世界を実現。

売上高成長率
40%以上姿勢分析実績
200万回以上国内AIシステム市場
4兆1,873億円

② 中長期の経営戦略

1. デスクレスワーカーのエンパワーメント

国内就業者の約60%を占めるデスクレスワーカーのDX化促進。AI活用で業務効率化とデータ活用を実現。

3. AIソリューション・プロダクトの統合…

共通開発基盤を活用。フロー型とストック型売上で構成し、安定収益とコスト最適化を両立。

2. ウェルネスデータの分析・可視化

健康寿命延伸への寄与。2040年までに健康寿命を約5歳伸ばすという厚労省の目標に貢献。海外展開も視野。

4. AIエージェント市場への展開

営業AI、インサイト創出AI、ナレッジ整備エージェント開発。2024～2030年で51億米ドルから471億米ドルへの市場拡大見込み。

③ 対処すべき課題

① 開発体制の強化

- ・優秀な人材確保と技術知見・ノウハウ獲得
- ・保守・運用体制の維持・向上

② 営業体制の強化

- ・AIソリューション案件の提案力と実行力を備えた人材確保
- ・SaaS型プロダクト『シセイカルテ』の営業拡大
- ・営業管理体制の効率化

③ 内部管理と情報管理体制の強化

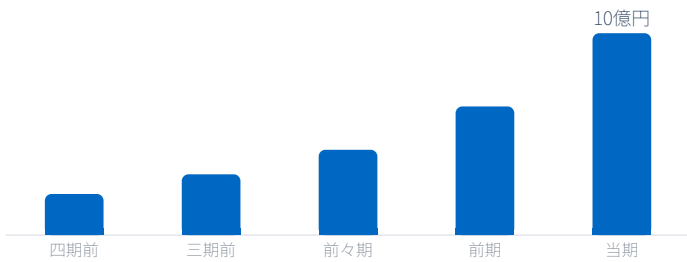
- ・事業規模拡大を支える内部管理体制の整備
- ・個人情報・機密情報保護。JIS Q 27001認証下での管理強化
- ・システム安定性・効率性確保とインフラコスト低減

面接で使えるポイント

- ・デスクレスワーカー約60%のDX化という社会課題に、AIで取り組む意義。
- ・健康寿命延伸と日本の平均寿命・健康寿命の差が世界33位という課題認識。
- ・AIエージェント市場の51億米ドルから471億米ドルへの急成長機会に参画する技術戦略。

証券コード 269A

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高
－（未開示）営業利益率
－（未開示）財務健康度
88点 / 100点

将来性 晴れ / 就活偏差値 55.2（当サイト算出の参考指標）

平均年収
695万円

情報・通信業内 216位/592社

平均年齢
35.6歳

情報・通信業内 434位/593社

平均勤続
2.5年

情報・通信業内 562位/593社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

参考: (株)Sapeet 【269A】：決算情報

