

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

企業理念

全ての企業不動産へのソリューションを通じて、日本の経済・産業に貢献する

ユーザー数
502人情報登録数
6,867件

② 中長期の経営戦略

1. 不動産テックシステムの構築推進

CCReB AI、CCReB CREMa、CCReB GATEWAYなどのシステム開発とデータベース化により、あらゆる業務フローのDX化を推進

2. コンパクトCREマーケットへのフォー…

約60兆円規模の市場で、大手不動産会社が積極的に扱わないコンパクトサイズの企業不動産に特化

3. マッチングシステムの拡大

CCReB CREMaのユーザー数・情報登録数を増加させ、特に地方銀行・リース会社をターゲットに活用促進

4. 戦略的アライアンスとM&A

CREソリューションビジネスにおけるネットワーク拡大を通じたプラットフォームとしての事業成長を推進

③ 対処すべき課題

① 優秀な人材の採用と育成

- ・ テックシステム活用で経験浅い担当者でもソリューション提案可能な組織体制構築
- ・ 2025年10月よりRS制度導入で優秀人材の獲得と定着を促進

② 案件進捗の適切な管理

- ・ 案件単価が全体売上に占める割合が大きく業績変動のリスク
- ・ 経営会議・取締役会で主要案件の進捗状況を定期的に管理・報告

③ 認知度・信用度の向上

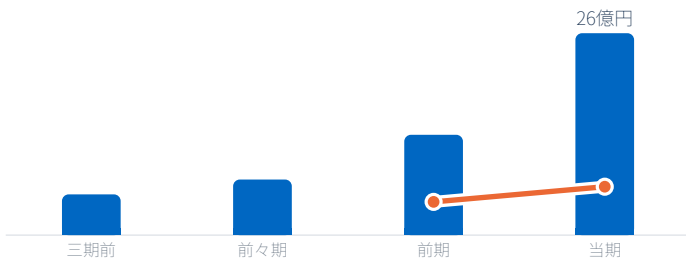
- ・ 企業のCRE戦略という概念が十分に浸透していない
- ・ 営業活動推進・広告戦略実行によりグループ認知度向上とセミナー実施

面接で使えるポイント

- ・ 民間法人が所有する不動産約524兆円のうち、約60兆円規模のコンパクトCREマーケットで…
- ・ 不動産テック（CCReB AI、CREMa等）とCREプロフェッショナル集団により、情報の非対称性という業界課題を解決
- ・ 2023年以降、上場企業の資本効率向上意識の高まりとアクティビスト提案増加により…

証券コード 276A

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
26億円営業利益率
24.0%財務健康度
67点 / 100点

将来性 晴れ / 就活偏差値 57.4（当サイト算出の参考指標）

平均年収
857万円
不動産業内 36位/130社平均年齢
39.4歳
不動産業内 65位/131社平均勤続
2.1年
不動産業内 125位/131社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

