

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営理念

クリーン、感謝、共有をもとに、価値ある商品を提供し続け、100円の新しい価値を提案する

売上高営業利益率
5%以上

② 中長期の経営戦略

1. 顧客層拡大を狙いとした商品開発

データ分析に基づく商品開発を強化し、ターゲットを明確にして顧客層の拡大を図る

3. 複数出店案件が見込める企業との関係強...

有力企業と出店可能な店舗情報を随時共有し、効率的に出店案件を獲得する

2. 定番商品のブラッシュアップ

パッケージ・デザイン・品質の改善により、商品の価値や魅力を向上させる

4. 未出店地域の重点開拓

北関東・中国・四国地方等、当社の未出店地域が多い地域を重点的に開拓する

③ 対処すべき課題

① 100円均一販売の維持と収益拡大

- 商品市況変動や商圈変化に適切に対処する必要がある
- 魅力ある商品開発と買い心地の良いお店づくりに注力する
- 業務効率化を継続的に推進する

② 市場飽和への対応

- 100円ショップ市場が飽和状態に入っている可能性がある
- 100円商品特化でシェア獲得の好機と考える

③ 小売業界の競争激化への対応

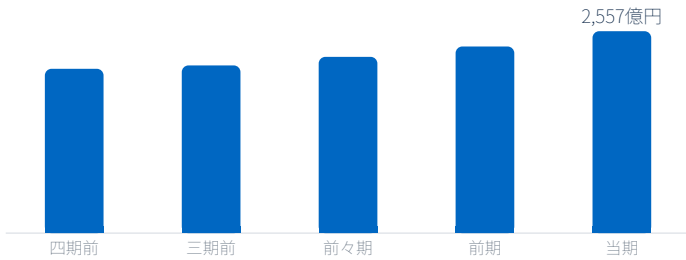
- 企業間競争の激化に対応する経営戦略が必要
- 経営課題を全社員で共有し、速やかに解決する体制を構築する

面接で使えるポイント

- 100円ショップ業界4社寡占状態で日本全体8,000店を超える中、100円商品に特化することで差別化を図っている
- 2025年4月から2028年3月の中期経営計画で、顧客層拡大・戦略的出店・業務効率化を経営目標に掲げている
- 経営理念クリーン・感謝・共有のもと、全国未出店地域への出店と既出店地域でのシェア獲得に注力している

証券コード 2782

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



要するに
100円ショップの小売業及び卸売業を展開する小売企業

主力事業・セグメント

- ・小売業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

- ・財務健康度78点と財務基盤が健全

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高
－（未開示）営業利益率
－（未開示）財務健康度
78点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 53.0（当サイト算出の参考指標）

平均年収
571万円

小売業内 130位/318社

平均年齢
40.8歳

小売業内 183位/318社

平均勤続
9.5年

小売業内 186位/318社

女性管理職
52.7%

小売業内 8位/250社

男性育休
60.0%

小売業内 124位/193社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

参考: 100円ショップ「Seria（セリア）」を運営する株式会社セ

