株式会社ＴＭＨ

証券コード 280A

卸売業 | グロース（内国株式） | 決算期 11月末日 | 連結…

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

経営理念

Technology Makes Happinessを掲げ、先端技術で豊かな社会を創ること

売上高	営業利益	アフターマーケット市
180億円	17億円	4.7兆円

2 中長期の経営戦略

1. 新規事業の推進

大手半導体製造装置メーカー代理店ビジネス展開。既存顧客基盤の活用で信頼性確保し競争優位性確立

2. 積極的なM&A推進

情報ルート活用で低コスト化。既存事業とシナジー評価し戦略的投資。内製化で意思決定スピード向上

3. プラットフォーム拡充

LAYLA-EC活用で部品販売安定化。LAYLA-HRで人材マッチング。SEMICON.TODAYで情報資産拡張・新事業創出

4. グローバル展開加速

国内フィールドソリューションで培ったノウハウを海外展開。アジア地域中心に販路拡大し成長ドライバー化

3 対処すべき課題

① 人材確保・育成

- エンジニアリング力強化のため継続的エンジニア確保が課題
- 営業・調達・新規事業・管理部門など多面的な人材計画的確保
- グローバル展開見据え国籍・年齢・性別問わない多様人材活躍促進

② サービス拡充・高度化

- 装置販売・メンテナンスなど付加価値高いソリューション提供
- LAYLA-HR・SEMICON.TODAYと連携しトータルソリューション事業高度化
- 従来の個別サービスから顧客多面支援へシフト

③ IR活動強化

- SNS等新情報発信手段活用し多様ステークホルダー対象に拡大
- 企業認知度向上と持続的成長理解獲得を目指す

面接で使えるポイント

- 半導体市場が2050年に750兆円規模に拡大予測される中、アフターマーケット分野で越境ECプラットフォーム運営とエンジニ…
- LAYLA-EC・LAYLA-HR・SEMICON.TODAYの3プラットフォームでモノ・人・情報を統合し…
- 2028年11月期に売上高180億円・営業利益17億円達成目指し、M&A・グローバル展開・代理店事業で積極成長。

出典: 金融庁EDINET 有価証券報告書「経営方針、経営環境及び対処すべき課題等」（書類ID S100XNNH）
原文を生成AI（claude-haiku-4-5-20251001）が要約・再構成したものです。正確な内容は原文をご確認ください。

株式会社ＴＭＨ

卸売業 | グロース（内国株式） | 決算期 11月末日 | 連結…

証券コード 280A

業績の推移（売上＝棒／営業利益＝線）

－（推移を描ける期数の開示がありません）

要するに

大分県大分市に本社を置く半導体製造装置部品の卸売業者

主力事業・セグメント

・卸売業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

・将来性評価は晴れ時々曇り

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高	営業利益率	財務健康度
86億円	4.1%	54点 ／100点

将来性 晴れ時々曇り　／　就活偏差値 46.4（当サイト算出の参考指標）

平均年収	平均年齢	平均勤続
658万円	43.6歳	3.3年
卸売業内 164位/282社	卸売業内 96位/283社	卸売業内 277位/282社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言