

## 経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

### 1 目指す姿と数値目標

Mission・Vision・V

医食の研究で貢献し、ヘルスケアのリーディングカンパニーを目指す。誠実と挑戦意欲を大切にする。

売上高目標  
1,000億円

### 2 中長期の経営戦略

#### 1. 新価値創造 1 Kプロジェクト

300億円規模の投資開始。卵殻膜バイオものづくり50億円超、医薬品新工場約125億円、GABAのFDA GRAS認証開発、M&A約100億円を実行

#### 3. BtoC事業拡大

研究成果を活かした機能性表示食品・化粧品・医薬品の拡充。顧客満足度向上、広告クリエイティブ開発、コールセンター対応品質強化、システム効率化

#### 2. BtoB事業強化

ファーマギャバのFDA GRAS認証取得、新機能性素材開発、自社ブランド製品開発で国内外販路拡大。営業人材育成と北米・中国・東南アジア市場への拡販

#### 4. バイオメディカル事業推進

創薬パイプライン拡充とライセンスアウト。企業・公的研究機関との連携強化。ALAgene technologyを改良し、AI・バイオインフォマティクス活用で次世代抗体を創出

### 3 対処すべき課題

#### ① 機能性素材・医薬開発

- ・ファーマギャバのFDA GRAS認証取得に向けた開発
- ・新たな機能性素材と未利用資源活用の製品化
- ・創薬パイプライン拡充とライセンスアウト推進

#### ② 営業・マーケティング体制構築

- ・流通営業・サプライチェーン・海外精通人材の増強
- ・北米・中国・東南アジアでの市場拡販
- ・自社ブランド製品の国内外販路開拓

#### ③ 人事制度・組織体制強化

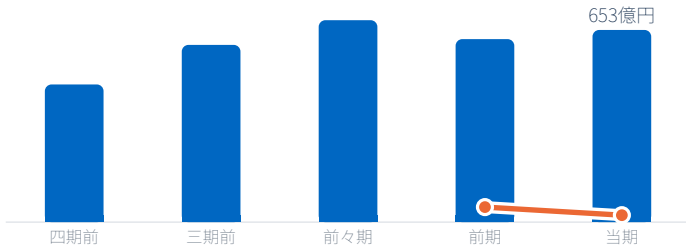
- ・年齢・性別・国籍不問で実行力・成果重視の採用・評価・育成
- ・M&A等による拡大を支える強固な組織体制構築
- ・成長投資の成果最大化を目指す人的資本投資

## 面接で使えるポイント

- ・医食の研究で貢献というミッションのもと、卵殻膜バイオものづくりやFDA GRAS認証取得など300億円規模の挑戦的投資を…
- ・ファーマギャバの米国FDA GRAS認証やALAgene technologyを活用した次世代抗体開発など…
- ・売上高1,000億円を目標とし、M&Aや東南アジア・北米・中国市場での拡販、アグリ・化成品等の新規事業成長を積極的に推進

証券コード 2929

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高  
653億円営業利益率  
3.6%財務健康度  
22点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 43.2（当サイト算出の参考指標）

平均年収  
550万円

食料品内 90位/120社

平均年齢  
39.3歳

食料品内 99位/121社

平均勤続  
5.0年

食料品内 116位/121社

女性管理職  
33.3%

食料品内 3位/106社

男性育休  
50.0%

食料品内 78位/92社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: KBS京都のテレビ番組『あぐり京都』にて、株式会社ファーマフ

