

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

ミッション

今の先鋭が10年後の当たり前を造る。少子高齢化に対応するライフテックカンパニー。

金融DX市場
3.9兆円AIビジネス市場
1.8兆円ヘルスケアDX市場
3.2兆円不動産DX市場
1.6兆円

② 中長期の経営戦略

1. ヘルスケア領域への資源優先投下

顧客単価・収益性の高いヘルスケア領域へのリソース優先投下により、収益ミックスを改善し高成長を実現

3. アセットマネジメント事業の拡大

不動産私募ファンドの預かり資産早期拡大に注力し、財務リスクを抑えながら安定収益を拡大

2. オープン化されていないデータ活用

各種データを学習データとして活用し、不動産価格推定等の予測AIの精度を高め、他社が模倣困難な顧客価値を創造

4. M&Aの活用

インオーガニック成長としてM&Aを活用。上場廃止基準対象企業のM&Aも増加しており、サステナブルグロースの視点で適切に見極める

③ 対処すべき課題

① リアルビジネスのシナジー追求

- 不動産・金融・IT・ヘルスケア事業とテクノロジーのシナジー追求による継続的な顧客提供価値の向上
- 現場からマネジメントレベルまでのアウトプット志向コラボレーション推進

② 優秀な人材の確保と育成

- ミッションに共感し高い専門性・技術力を有する人材の確保と育成
- 執務環境整備とモチベーション向上施策による組織体制強化

③ 情報管理体制の強化

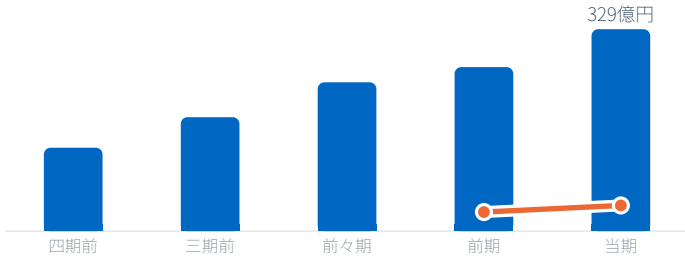
- 顧客の機密情報・個人情報保護のため社内規程の厳格運用
- 情報セキュリティシステムの強化・整備と定期的な社内教育・監査

面接で使えるポイント

- AIクラウド&コンサルティングセグメントで2025年度約10兆円規模の市場をビジネスポテンシャルと捉え…
- リアルビジネス（不動産・金融・IT・ヘルスケア）を内包することで実務有用性を磨き込み…
- 生成AI等の先進技術と独自ビッグデータを組み合わせることで、短期間に専門的で競争力あるAIサービスを開発可能なビジネス機…

証券コード 2980

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
329億円営業利益率
12.7%財務健康度
59点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 53.8（当サイト算出の参考指標）

平均年収
737万円

不動産業内 62位/130社

平均年齢
35.6歳

不動産業内 100位/131社

平均勤続
2.6年

不動産業内 118位/131社

女性管理職
6.5%

不動産業内 60位/76社

男性育休
40.0%

不動産業内 43位/57社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: S R E ホールディングス(株)【2980】：決算情報

