

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

パーパス・ビジョン

パーパス：どこかにいる、だれかの未来のために。ビジョン：ヒトをつなぐ、モノをつなぐ、技術をつなぐ

連結売上高
2,300億円以上連結経常利益
150億円以上ROE
12%以上ROIC
8%以上

② 中長期の経営戦略

1. 事業戦略①

各事業で「注力」「効率化」「変革」を図り、ポートフォリオを仕分・組替。グループリソースをつなぎ企業価値向上を目指す

3. 財務戦略

成長投資と株主還元を両立。資本効率向上のためDOE目標を3%から4%に引上げ、資本の好循環を生み出す

2. 事業戦略②

半導体・自動車・リサイクルを再整理し、「勝ち筋」と「ソリューション」のホットスポットで付加価値増大に寄与する事業に注力

4. 人財戦略

従業員スキル向上によりモチベーションとパフォーマンスを向上。コア人財確保・育成と次世代マネジメント人財育成

③ 対処すべき課題

① 収益力強化と成長投資

- 既存事業の収益力強化とグループ会社の自走力促進
- M&A・設備投資を通じた新規成長機会の創出
- グループ間のシナジー追求

② 資本効率と最適配分

- 投下資本の積極・有効活用と収益の再投資
- 低採算事業の構造改革
- 収益再投資と株主還元のバランス

③ サステナビリティと社会貢献

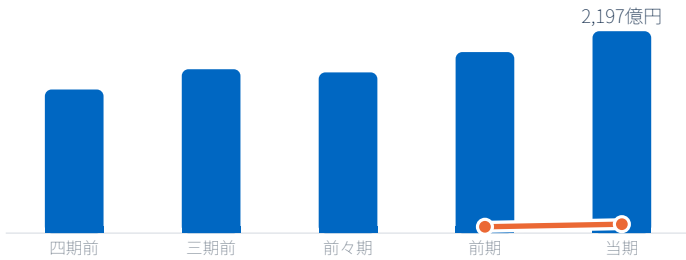
- E・S・G・Hを重点課題とし、循環型社会実現を推進
- 人権と環境配慮した調達・製造・販売で公正なサプライチェーン構築
- 自律的に社会課題解決できる人財確保と多様性・包括性の風土醸成

面接で使えるポイント

- 2030年度の長期経営計画で連結経常利益150億円以上、ROIC8%以上を目指し、成長と効率を両立させる取組
- 半導体・自動車・リサイクル領域で市場拡大に対応し、グループの「勝ち筋」と「ソリューション」を組み合わせた新規事業開拓
- パーパス「どこかにいる、だれかの未来のために」と資本コスト意識を両立させる経営姿勢と社会課題解決への貢献

証券コード 3036

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
2,197億円営業利益率
4.4%財務健康度
29点 / 100点

将来性 晴れ / 就活偏差値 62.1（当サイト算出の参考指標）

平均年収
953万円

卸売業内 33位/282社

平均年齢
44.4歳

卸売業内 75位/283社

平均勤続
10.7年

卸売業内 215位/282社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: アルコニックス、次世代型太陽電池スタートアップPXPに出資

