

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

グループ理念

花と儀礼の文化をテクノロジーの活用により進化させ、継承し、人々の暮らしと心をより豊かにすることに貢献する

ROE
15%以上

ROE
12.3%

② 中長期の経営戦略

1. 生花祭壇事業の拡大

M&Aを含めた既存事業エリアの戦略的拡大、新商品開発、人材獲得・育成により売上拡大を目指す

3. ブライダル装花事業展開

関西・九州エリアでの新規顧客獲得・新商品自社製造販売、リテール部門の商品力強化により売上拡大を目指す

2. 生花卸売事業の強化

マイ・サクセス株式会社が主体となり、輸入商材のブラッシュアップ、新商品構築・産地開拓、M&Aによる事業拡大を目指す

4. 新事業領域への進出

既存事業と垂直・水平統合によるシナジーが見込める新たな事業領域で積極的な資本業務提携を進める

③ 対処すべき課題

① 経営基盤の強化

- ・ホールディングス機能強化とM&Aによる事業多角化
- ・人的資本の価値向上に向けたダイバーシティ推進と人材育成強化
- ・DX推進による業務効率化

② 各事業の売上拡大

- ・生花祭壇事業での新規顧客獲得とリードタイム短縮による利益率向上
- ・生花卸売事業の定期取引獲得と産地開拓による新商品開発
- ・ブライダル装花事業での関西・九州エリア展開とノベルティ売上拡大

③ サステナビリティ経営推進

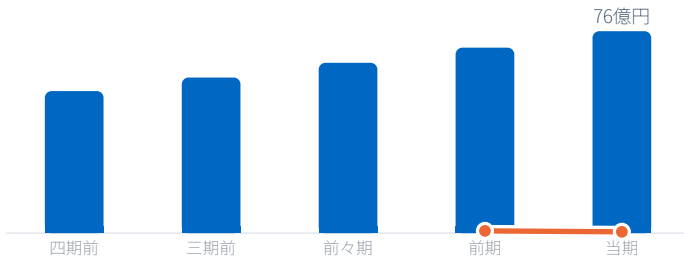
- ・環境配慮型商品・サービスとSDGsの取り組み推進
- ・資本効率向上とROE15%以上達成による株主還元拡充
- ・デジタル技術による社会問題解決への貢献

面接で使えるポイント

- ・ホールディングス体制による資本効率化とM&Aを通じたグループ収益力強化に貢献できる点
- ・花と儀礼の文化をテクノロジーで進化させ、人々の暮らしを豊かにするミッションに共感できるか
- ・DX推進、人材育成強化、サステナビリティ経営で企業価値向上に関わりたい志向

証券コード 3041

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
76億円営業利益率
▲0.1%財務健康度
17点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 31.8（当サイト算出の参考指標）

平均年収
417万円
卸売業内 276位/282社平均年齢
40.2歳
卸売業内 210位/283社平均勤続
7.8年
卸売業内 252位/282社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: (株)ビューティカダンホールディングス【3041】：決算情報

