

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

基本方針

良質の医療・介護サービスをより多くの人に提供する

売上高
600億円営業利益
25億円

② 中長期の経営戦略

1. 調剤薬局事業

新規出店やM&Aで事業規模拡大。安全性と地域信頼を優先し、かかりつけ薬剤師機能を強化

3. 医薬品卸事業

ジェネリック医薬品主体の地域販売会社をメディカル光に統合し、販売力強化に注力

2. ヘルスケア事業

高齢化社会の需要に応え、入居者と利用者の安心快適な介護サービス提供と収益基盤構築

4. 不動産事業

保有不動産から安定した賃料収入を確保

③ 対処すべき課題

① 事業規模の拡大

- 調剤薬局新規出店と介護施設開設で主力3事業の規模拡大を推進

② 効率経営と収益力強化

- M&A統合効果の早期発現
- 業務効率化と原価・販管費低減
- 主力3事業のシナジーを活かしたビジネスモデル拡充

③ 人材育成

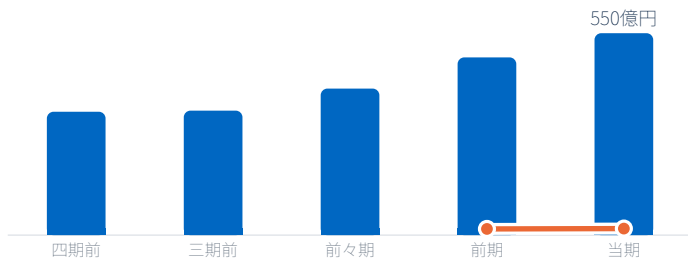
- 社内研修体制で社員の資質向上を推進し、良質なサービス提供基盤を構築

面接で使えるポイント

- 2028年2月期に売上高600億円、営業利益25億円を目標とする中期経営計画で、医療介護事業の拡大を推進
- 調剤薬局・ヘルスケア・医薬品卸の主力3事業でシナジーを活かし、M&A統合による効率経営に注力
- 患者様第一主義とホスピタリティーの精神を基に、地域から信頼される企業グループ形成を目指す

証券コード 3353

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
550億円営業利益率
3.3%財務健康度
35点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 50.7（当サイト算出の参考指標）

平均年収
627万円

小売業内 84位/318社

平均年齢
41.1歳

小売業内 176位/318社

平均勤続
9.1年

小売業内 192位/318社

女性管理職
6.7%

小売業内 180位/250社

男性育休
33.3%

小売業内 157位/193社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

