

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

Corporate Missio

1.5歩進んだ情報技術を、豊かな発想と情熱で活用し、お客さまにワンランク上の仕事と人々の生活に便利さを提供する

売上高営業利益率
13.4%

ROE
15.7%

売上高営業利益率目標
10%以上

ROE目標
10%以上

2 中長期の経営戦略

1. 自治体情報システム標準化対応

総合行政情報システム「Reams」への全顧客移行を2025年度末までに完了。自治体DX推進ソリューション展開を積極展開

3. AI・新技術への対応

Observe AI、SmartKMS、AIチャットボット、AI-OCR等のAI製品拡販。生成AIを含むAI、IoT、RPA等を連動させた新規事業展開

2. 全国エリア営業強化

長野県・新潟県外への展開推進。2025年3月期時点で売上高全体の70.9%が地元。首都圏含む全国エリアへの営業強化実施

4. 産業分野事業拡大

リース業務パッケージの新規・リプレイス案件獲得。生産管理・販売管理・病院総合情報システムの新規受注拡大

3 対処すべき課題

① 自治体情報システム標準化への対応

- ・ 2025年度末までに全顧客のReams移行を完了
- ・ 行政運営効率化と住民利便性向上の実現
- ・ 自治体DX推進ソリューション継続展開

② 成長企業の基盤構築

- ・ 新製品開発への積極投資と首都圏含む全国営業強化
- ・ データセンター事業拡大
- ・ 長野県・新潟県外（売上高29.1%）への販売機会拡大

③ 人材確保と育成

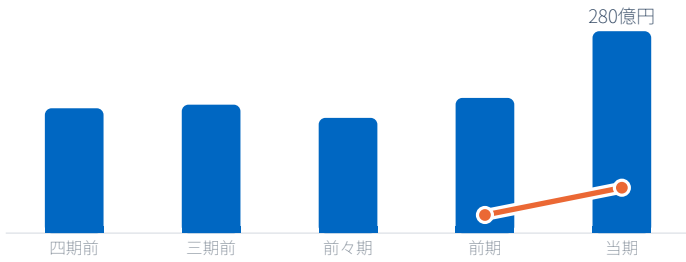
- ・ DX人材の確保が最重要課題。新卒・中途通年採用方針適用
- ・ シニア層継続活躍施策と能力発揮促進
- ・ 高度情報セキュリティ・システム開発技術者の技術力向上

面接で使えるポイント

- ・ 公共分野で2025年度末までにReams移行を全顧客で完了する取り組みに携わることで…
- ・ 長野県・新潟県で70.9%の売上を占める現状から、首都圏含む全国営業強化に参画し、事業成長を直接促進できる
- ・ AI、IoT、RPAなど先端技術と生成AI活用を通じて、お客さまの新しい価値創出を実現する開発に従事できる

証券コード 3640

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
280億円営業利益率
22.5%財務健康度
67点 / 100点

将来性 晴れ / 就活偏差値 57.6（当サイト算出の参考指標）

平均年収
805万円

情報・通信業内 95位/592社

平均年齢
45.4歳

情報・通信業内 51位/593社

平均勤続
19.6年

情報・通信業内 7位/593社

女性管理職
12.1%

情報・通信業内 220位/373社

男性育休
77.8%

情報・通信業内 175位/297社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: 株式会社フィナンシェ、株式会社電算システムとWeb3×地域創

