

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

パーパス

ウェルネス・データで、未来をつくる。

健診出荷数
38.8万件Growbase I
174.4万ID

② 中長期の経営戦略

1. 大企業市場の深耕

Growbaseの機能拡充（メンタルヘルス、eラーニング、組織分析等）と産業医・保健師紹介によるソリューション拡充でACV向上を図る。

3. ネットワーク健診サービス高度化

メニューとサービスモデルの再構築・拡充により高付加価値化を推進。業務効率化とシステム化を強化。

2. 健康管理プラットフォーム化

人的資本経営支援、福利厚生連携、API強化により健康管理プラットフォーム化を推進。蓄積データに基づくソリューション開発。

4. 全社デジタル化推進

2025年3月期よりCoE設置。オペレーション効率化、システム基盤強化、データ利活用に技術投資。

③ 対処すべき課題

① 健康保険組合の財政悪化

- ・ 健保の慢性的財政状況悪化に伴う健診対象年齢・条件見直しのリスク
- ・ 検査項目削減等による受診条件変更の懸念

② 医療機関等支援事業の継続性

- ・ PET関連事業が2026年3月31日に契約期間満了。契約更新されないリスク存在。
- ・ 新たな検査施設向けソリューション開発・開拓が急務。

③ 健診代行市場での競争強化

- ・ 福利厚生企業や労働衛生機関等との競争激化に対応
- ・ システム化・高付加価値化による差別化が必要

面接で使えるポイント

- ・ 少子高齢化による生産人口減少下で、Growbase利用者174.4万IDを拡大させ…
- ・ 2025年3月期からCoE設置で全社デジタル化推進。オペレーション効率化と高品質サービス提供の両立を目指す。
- ・ メンタルヘルス、eラーニング等の機能拡充と産業医・保健師紹介で、心身一元管理のプラットフォーム化を加速。

証券コード 366A

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）

－（推移を描ける期数の開示がありません）

暗記する数字3つ

連結売上高
148億円営業利益率
8.0%財務健康度
82点 /100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 44.8（当サイト算出の参考指標）

平均年収
610万円

サービス業内 236位/524社

平均年齢
40.0歳

サービス業内 203位/527社

平均勤続
5.0年

サービス業内 340位/527社

女性管理職
26.4%

サービス業内 113位/371社

男性育休
－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

要するに
疾病予防と健康増進の領域を専門とする企業

主力事業・セグメント

- ・医療Checkupソリューション 88.1%
- ・ヘルスマネジメントクラウド 10.3%
- ・医療InstitutionSup 1.6%

強み・特徴（公開データから）

- ・営業利益率8.0%の安定した収益性
- ・財務健康度82点と財務基盤が健全
- ・将来性評価は晴れ時々曇り

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

参考: ウェルネス・コミュニケーションズ(株)【366A】：決算情報

