

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

企業理念

私たちは常に前向きです。お客様と社会に役立ち、専門性を備えた独自価値のONLY ONE企業を目指す。

売上高営業利益率
30%以上

一人当たり売上高
20百万円以上

② 中長期の経営戦略

1. 信用リスク関連システムの拡販

地域金融機関から大手銀行への販売拡大。金融機関の信用リスク管理分野のリーディングカンパニーを標榜。

3. 総務・経理業務への展開

固定資産管理・決算業務支援・経費支払事務支援・有価証券管理・人事業務支援など、金融機関内部業務対応システムを提供。

2. 信用リスク管理から営業推進へ

担保不動産評価管理・法人格付・自己査定支援など既存システムと連携させ、融資稟議支援・契約書作成支援システム等を展開。

4. 技術革新への対応

WEB化・クラウド・携帯端末・AIなどの技術進展に対応し、ユーザーニーズに応じたシステム開発を実施。

③ 対処すべき課題

① 技術革新と新サービス展開

- ・ 生成AI・AI-OCRなど最新技術の積極的導入
- ・ 顧客とのコミュニケーション強化
- ・ 顧客視点に立った新システム・サービス開発

② 優秀な人材確保と育成

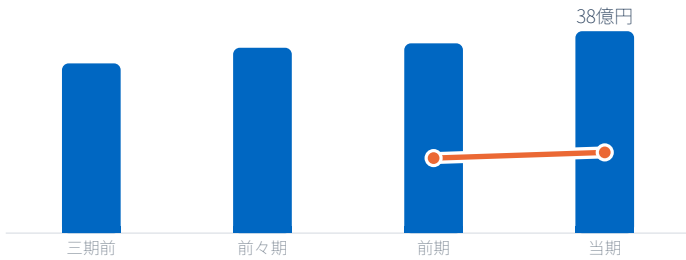
- ・ 新卒・第二新卒・中途即戦力の採用強化
- ・ 新人研修・階層別研修・外部研修への派遣
- ・ 福利厚生充実と多様な働き方導入による定着促進

面接で使えるポイント

- ・ 地方銀行・信用金庫向けシステムで高いシェアを保有する安定基盤を活かし、大手銀行への拡販に注力する戦略。
- ・ 融資稟議支援・契約書作成支援など、信用リスク管理から営業推進への事業領域拡大を実現。
- ・ 生成AI・AI-OCRなどの最新技術を積極導入し、顧客ニーズに応じたシステム開発を推進する姿勢。

証券コード 3712

業績の推移（売上＝棒／営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
38億円営業利益率
40.0%財務健康度
90点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 48.0（当サイト算出の参考指標）

平均年収
615万円

情報・通信業内 379位/592社

平均年齢
33.5歳

情報・通信業内 532位/593社

平均勤続
9.1年

情報・通信業内 163位/593社

女性管理職
15.7%

情報・通信業内 160位/373社

男性育休
－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

