

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

企業理念

はずむライフスタイルを提供し、人々を幸せにする

② 中長期の経営戦略

1. 既存事業の強化

通販事業と卸売事業で黒字化収益体制確立。リテール事業では新商品開発・販売強化と不採算店舗撤退を推進

2. 新規事業推進

2024年5月より太陽光発電コンサルティング事業参入。低圧・高圧発電所の物件取得と売却を進行中

3. リテール事業の黒字化

譲受当時より不採算店舗撤退を進め営業損失額を減少。今後も新商品開発と販売強化施策で黒字化を目指す

③ 対処すべき課題

① 採算性向上

- ・リテール事業で一部不採算店舗が残存。継続的な撤退と事業黒字化が課題
- ・コンサルティング事業で営業損失が続く。太陽光発電所売却進捗の加速が必要

② 資金流動性管理

- ・物件仕入資金の前渡金増加で現預金が大幅減少。太陽光発電所売却による資金回収の加速が課題

③ 継続企業の前提

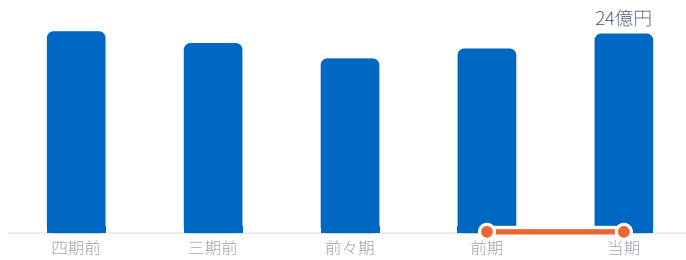
- ・継続企業の前提に重要な疑義を生じさせる状況が存在。当該事象の解消・改善が急務

面接で使えるポイント

- ・通販事業・卸売事業で黒字化を実現し、リテール事業の採算性向上に取り組む企業姿勢が特徴
- ・2024年5月から参入した太陽光発電コンサルティング事業で新領域開拓を推進中
- ・企業理念『はずむライフスタイルを提供し、人々を幸せにする』を通じた社会貢献を実践

証券コード 3726

業績の推移（売上＝棒／営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

要するに
福岡市に本社を置く小売業上場企業

主力事業・セグメント

- ・ MailOrder 49.2%
- ・ 卸売 25.1%
- ・ 小売 19.8%

強み・特徴（公開データから）

- ・ -（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高
24億円営業利益率
▲6.8%財務健康度
31点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 34.1（当サイト算出の参考指標）

平均年収
357万円

小売業内 316位/318社

平均年齢
45.1歳

小売業内 90位/318社

平均勤続
7.8年

小売業内 217位/318社

女性管理職
63.6%

小売業内 4位/250社

男性育休
-（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: (株)フォーシーズHD【3726】：決算情報

