

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

企業理念

より良い未来を創造するITのプロフェッショナル集団

営業利益率
10.8%

ストック比率
55.6%

② 中長期の経営戦略

1. 情報基盤事業の拡大

クラウドサービス事業者向けビジネス加速。最先端セキュリティ技術の発掘・展開。マネージドサービス等付加価値サービス投資強化

3. 医療システム事業の転換

新生PSP株式会社による顧客基盤・製品統合。医用画像管理システム（PACS）のクラウド化でストック型ビジネスへ転換。AIプラットフォーム・病理分野・PHRサービス推進

2. アプリケーション・サービス拡充

パッケージ開発加速とSaaS事業推進。ASEAN地域CRM事業展開加速。生成AI活用コンタクトセンター効率化。品質保証分野で機能安全国際規格対応

4. 公共・教育分野のDX推進

公共分野DX化とCX向上ソリューション開発。教育分野クラウドサービス小中学校導入。ベネッセコーポレーション連携で高等学校向けビジネス拡大

③ 対処すべき課題

① 海外ベンダー取引依存

- ・仕入金額の6割程度を海外製品が占める
- ・仕入先買収・倒産時に販売代理権喪失の可能性
- ・製品調達困難化による事業影響

② 技術革新への対応競争

- ・IT業界の著しい技術革新と競争激化対応
- ・取扱製品の競争力維持
- ・大手企業参入・新興企業台頭への対抗

③ 人材確保・育成

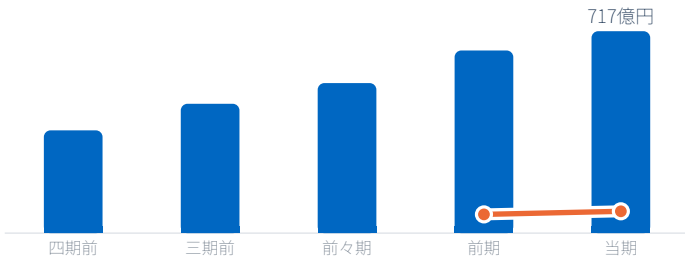
- ・IT人材獲得競争の激化（同業・異業種・ベンチャー含む）
- ・高付加価値ストック型ビジネス拡大に必要な優秀人材確保
- ・事業拡大に対応した人材育成体制構築

面接で使えるポイント

- ・三つの事業セグメント（情報基盤・アプリケーション・医療システム）で社会課題解決に取り組み…
- ・海外最先端製品調達と特定業務分野の深い業務ノウハウを組み合わせた『目利き力』『業務ノウハウ』で顧客価値創造を実現
- ・ASEAN地域CRM事業や医用画像管理システムのクラウド化など…

証券コード 3762

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高 717億円	営業利益率 10.8%	財務健康度 52点 / 100点
----------------	----------------	---------------------

将来性 晴れ / 就活偏差値 59.3（当サイト算出の参考指標）

平均年収 846万円 情報・通信業内 76位/592社	平均年齢 38.0歳 情報・通信業内 308位/593社	平均勤続 8.5年 情報・通信業内 191位/593社	女性管理職 5.3% 情報・通信業内 332位/373社	男性育休 81.8% 情報・通信業内 162位/297社
-----------------------------------	------------------------------------	-----------------------------------	------------------------------------	------------------------------------

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: テクマトリックス(株)【3762】：決算情報

