

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

ビジョン

人とテクノロジーが調和する未来を創り、個の幸せと社会の発展に貢献する

登録ユーザー
700万人登録企業
100万社成長投資額
25.5億円工数削減
9,977時間/年

② 中長期の経営戦略

1. ハイブリッド型DXコンサル

正社員コンサルタントと700万人超のユーザーデータベースを組み合わせたモデルでコンサルの民主化を推進

3. 組織体制強化

専門性の高い正社員コンサルタント採用強化と評価制度整備でDX事業の人材基盤を確保

2. AI-BPOサービス開発

AIチャットボット等によるUX改善とBPO業務のAI完結モデル内製化で高利益率サービスを構築

4. ブランド確立

株式会社クラウドワークス コンサルティング設立でコンサルティング事業を専門組織化

③ 対処すべき課題

① 収益基盤の拡大

- AI・テクノロジーの発展で既存事業の成長鈍化に対応し第3の収益事業としてDXコンサルを創出
- M&A獲得ケイパビリティとユーザーDBを活用し企業の生産性向上を推進

② 高度スキル人材の確保

- 2025年9月期で計画通り10名のコンサルタント採用を実施
- コンサルタント職専用の評価制度設計で人材定着を強化

③ 財務健全性と資本効率

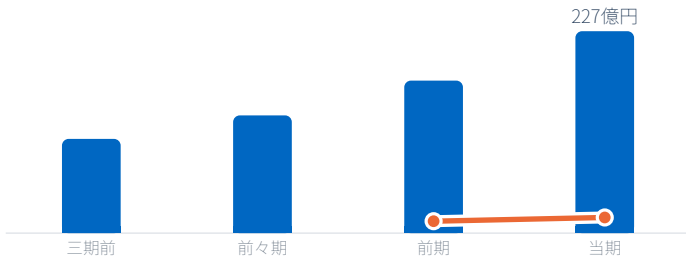
- 2026年9月期の最大25.5億円投資による営業損失に対応し投資対効果を厳格管理
- 全10サービス・8グループ会社でWACC下回る不採算事業を機動的に撤退検討

面接で使えるポイント

- 登録ユーザー700万人・登録企業100万社のプラットフォームを基盤に、DXコンサルティング事業で市場を拡大
- AI活用で2025年9月期に160件の事例創出と9,977時間/年の工数削減を実現する生産性向上文化
- 女性管理職比率25.7%（業界平均の2.4倍）を達成し、誰もが能力を最大限発揮できる環境を構築

証券コード 3900

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
227億円営業利益率
7.8%財務健康度
37点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 50.4（当サイト算出の参考指標）

平均年収
642万円

情報・通信業内 325位/592社

平均年齢
33.7歳

情報・通信業内 527位/593社

平均勤続
2.6年

情報・通信業内 558位/593社

女性管理職
21.1%

情報・通信業内 102位/373社

男性育休
－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: 日本最大級のAI技術者・専門家が集まる仕事マッチングサービス

