

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

企業理念

熱心な素人は玄人に勝る—新しいことを自分で創めよう—

売上高
31億円売上高
27億円

② 中長期の経営戦略

1. @nyplaceの安定成長

交換機バージョンアップによる新機能・SIP対応拡張。顧客ポータルサイトやFAQ充実で効率化し利益最大化。

2. 独自サービスの飛躍成長

VLOOM、GROWCE、GOLDEN LIST、UZで新市場開拓。AI化＋マーケティング活用で多様化・低価格化に対応。

③ 対処すべき課題

① 販売力強化及び販路拡大

- ・営業組織体制強化による新規マーケット開拓
- ・Webリード増加・サービスサイト強化
- ・販売パートナーとの協業による販売チャネル拡大

② 事業領域の拡大

- ・多様化するコンタクトチャネルへの対応
- ・マーケティング事業領域等への周辺事業拡充

③ 開発力強化とシステム安定性

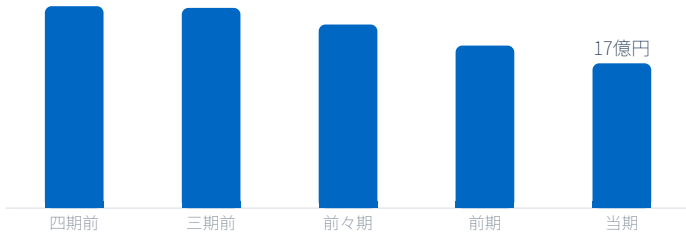
- ・開発技術力強化への教育と内製化投資
- ・365日24時間のシステム提供体制構築
- ・定期的・計画的な予防保守運用体制整備

面接で使えるポイント

- ・クラウドサービスで企業と顧客のコミュニケーションをシームレスにつなぎ、ストレスフリーな接点を実現する点。
- ・コールセンター市場の人材不足深刻化に対して、AI化・自動化による次世代システム開発で対応する戦略。
- ・中期経営計画で売上高31億円目標を掲げ、@nyplaceとVLOOM等独自サービスの二層成長を推進中。

証券コード 3908

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高
－（未開示）営業利益率
－（未開示）財務健康度
78点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 35.4（当サイト算出の参考指標）

平均年収
536万円

情報・通信業内 510位/592社

平均年齢
39.19歳

情報・通信業内 235位/593社

平均勤続
8.2年

情報・通信業内 200位/593社

女性管理職
33.3%

情報・通信業内 41位/373社

男性育休
－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース＋一言

