

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

MISSION

人・仕事・組織のつながりを円滑にして、成長と笑顔あふれる未来を共創する

② 中長期の経営戦略

1. 主要製品の売上拡大

AgileWorks、X-point Cloud、AgileWorksクラウド版の売上高拡大により、収益性の高い事業基盤を確立

2. 製品機能強化と新サービス充実

市場とテクノロジーの変化に対応した製品機能強化、新サービス充実で競合との差別化を実現

3. 販売体制強化

販売パートナー経由での約90%売上構造を活かし、新規開拓と既存深耕で販売体制を強化

4. 知名度向上施策

Web活用セミナー等を通じて、販売パートナーの製品販売をサポートし知名度を向上

③ 対処すべき課題

① 市場環境への迅速対応

- ・ 少子高齢化による労働人口減少下でのDX需要拡大への対応
- ・ AI、IoT、ビッグデータなど急速なテクノロジー進歩への対応

② 競争力維持と差別化

- ・ ユーザー目線のUIと低コスト短期導入による優位性の維持
- ・ 他社システム連携と高い保守体制による顧客満足度向上

③ 働き方改革の推進

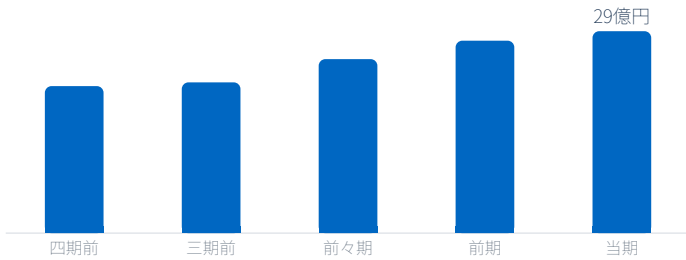
- ・ 男性育児休暇、時差出勤、テレワーク、時間単位有給制度の継続拡充
- ・ ワークフロー活用による社内課題改善の情報発信

面接で使えるポイント

- ・ ワークフロー市場拡大とクラウドサービス成長を背景に、AgileWorksとX-point Cloudの売上拡大を戦略軸と…
- ・ 販売パートナー経由の約90%売上構造における販売体制強化と知名度向上の具体的な取組
- ・ DXの最初のステップ「ファーストDX」としてワークフローシステムを位置づけ、企業課題解決に貢献する姿勢

証券コード 3969

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高 －（未開示）	営業利益率 －（未開示）	財務健康度 88点 / 100点
-----------------	-----------------	---------------------

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 47.3（当サイト算出の参考指標）

平均年収 578万円 情報・通信業内 444位/592社	平均年齢 31.6歳 情報・通信業内 570位/593社	平均勤続 4.5年 情報・通信業内 398位/593社	女性管理職 0.0% 情報・通信業内 371位/373社	男性育休 80.0% 情報・通信業内 165位/297社
------------------------------------	------------------------------------	-----------------------------------	------------------------------------	------------------------------------

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

参考: (株)エイトレッド【3969】：決算情報

