

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

ミッション

究極の適材適所により、シゴトでココロオドルひとをふやす

国内企業ユーザ数
4.3万社

② 中長期の経営戦略

1. Visit事業の提供価値強化

推薦アルゴリズムの改善など機能改善で提供価値を高め、利用単価向上と有料企業数増加を図る

2. 新規事業への投資加速

Visit事業の利益をEngagement SuiteとWantedly Hireに投資し、中長期の成長を牽引する

③ 対処すべき課題

① 収益機会の拡大

- ・ Visit・Engagement Suiteの継続的改善による提供価値拡大
- ・ 新規事業Wantedly Hireの積極推進
- ・ AI活用による競争優位性強化と新収益機会創出

② システム安定性の確保

- ・ アクセス増加に対応したサーバー設備強化と負荷分散システム導入
- ・ 品質保証体制整備のための人材確保
- ・ インフラ費用最適化

③ 人材確保と情報管理

- ・ 事業拡大に向けた優秀人材の採用・育成
- ・ 社内規程運用、教育実施、セキュリティシステム整備
- ・ 脆弱性診断など技術的安全管理強化

面接で使えるポイント

- ・ 2025年8月末で国内企業ユーザ数4.3万社と堅調な成長を実現したWantedly Visitの事業戦略
- ・ AI活用による提供価値拡大とEngagement Suite、Wantedly Hireなど新規事業への投資方針
- ・ 労働人口減少による人手不足と人材流動性の高まりという市場機会を捉えた事業展開

証券コード 3991

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）

－（推移を描ける期数の開示がありません）

暗記する数字3つ

連結売上高
49億円営業利益率
33.5%財務健康度
86点 /100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 47.7（当サイト算出の参考指標）

平均年収
648万円

情報・通信業内 313位/592社

平均年齢
32.3歳

情報・通信業内 561位/593社

平均勤続
2.5年

情報・通信業内 563位/593社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

