

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

ビジョン

見える化プラットフォーム企業を目指す。デジタル化で増加する情報量を見える化し、人の創造力・生産性を向上させるプラットフォーム企業

2 中長期の経営戦略

1. HR領域への積極投資

タレントマネジメント領域への積極投資。人材情報プラットフォームの情報を活用し、採用・研修・福利厚生などで科学的人事を実現

2. ビッグデータ分析プラットフォーム戦略

多様なデータソースと分析機能をワンストップで提供。データ種類の拡充と顧客利用シーンに合わせた分析機能の充実を推進

3. コンサルティング力による高付加価値化

業界知見と分析経験を活かし、高付加価値のコンサルティングを提供。大型ソリューション案件の創出につなげる

4. AI・テキストマイニング技術強化

機械学習やAIなど最新技術を先駆けて導入。サービスの差別化と新市場開拓を推進

3 対処すべき課題

① 優秀な人材の確保

- ・ ビジョン共鳴人材の積極採用
- ・ 研修充実による入社後の定着と能力発揮

② サービス付加価値創出と差別化

- ・ 価格競争進展に対応した差別化戦略
- ・ 顧客ニーズに合わせたサービス進化
- ・ 新機軸サービスの取り入れ

③ 情報管理・セキュリティ体制強化

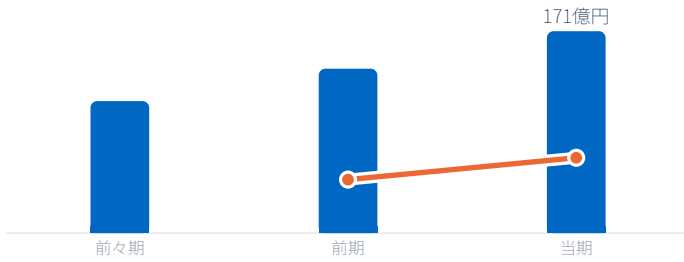
- ・ プライバシーマーク、ISMS認証取得済み
- ・ ISMAP-LIU認定の維持と強化
- ・ システム安定稼働と運用管理体制強化

面接で使えるポイント

- ・ 国内ソフトウェア市場2兆7,366億円中、SaaS市場が1兆9,641億円で71.8%を占める急成長市場で事業展開
- ・ テキストマイニング、CRM、HRテック3分野でSaaS型クラウドサービスを展開。企業のデジタル化シフトを支援
- ・ 見える化プラットフォーム企業を目指す経営ビジョンのもと、AI・テキストマイニング技術で他社に先駆けた差別化を推進

証券コード 4071

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
171億円営業利益率
37.3%財務健康度
94点 / 100点

要するに
自然言語処理とデータマイニングの技術をベースにしたテキストマイニング技術を活用し

主力事業・セグメント

- TalentPalette 77.5%
- Mierukaエンジン 22.5%

強み・特徴（公開データから）

- 営業利益率37.3%と高い収益性
- 財務健康度94点と財務基盤が健全
- 将来性評価は晴れ

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

将来性 晴れ / 就活偏差値 59.6（当サイト算出の参考指標）

平均年収
698万円

情報・通信業内 210位/592社

平均年齢
31.6歳

情報・通信業内 571位/593社

平均勤続
4.2年

情報・通信業内 430位/593社

女性管理職
18.5%

情報・通信業内 128位/373社

男性育休
50.0%

情報・通信業内 259位/297社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

参考: タレントパレット、AIエージェント機能を搭載 | 株式会社プ

