

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

パーパス

微粒子の可能性を、世界の可能性に変えていく。

売上高
10億円営業利益率
10%

② 中長期の経営戦略

1. 成長・次世代事業の拡大

磁石材料・誘電体材料の事業拡大。軟磁性材料はグループ連携強化。環境関連材料に経営資源を重点投入し早期事業化を目指す。

3. 磁石材料のグローバル展開

レアアース系ボンド磁石を強化。高耐食性を実現。ナノテラスで新製品開発を加速。

2. 再生・転換事業の合理化

LIB用前駆体は子会社解散・清算で損失減少。着色顔料・トナー用材料は価格是正・原価低減で収益性向上を図る。

4. 誘電体材料の高付加価値化

150nm以下の微粒子に特化。分散体まで加工し高付加価値品として提供。次期に専用設備本稼働予定。

③ 対処すべき課題

① EV市場鈍化への対応

- ・ LIB用前駆体材料で受注急減、利益大幅減少
- ・ LIB用材料（持分法適用関連会社）の利益減少に対応

② 経営環境の不確実性

- ・ 物価上昇・金利上昇が企業活動・消費へ影響
- ・ 米国通商政策による世界経済への悪影響
- ・ 各国相互関税によるサプライチェーン混乱

③ 財務基盤の強化

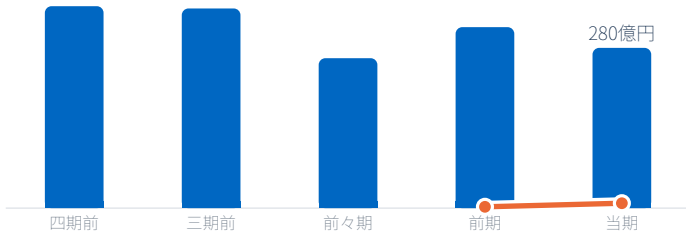
- ・ 特別損失計上でKPI大きく下回る結果
- ・ 配当見送り、Vision2026期間で復配体制を整備
- ・ キャッシュ・フロー改善で棚卸資産適正化進める

面接で使えるポイント

- ・ 磁石材料でレアアース系ボンド磁石の高耐食性を実現し、EV冷却ポンプモーター向け需要に対応。
- ・ チタン酸バリウムで湿式合成法の独自技術により150nm以下の微粒子に特化し、MLCC市場でAIサーバー向け需要に対応。
- ・ 環境関連材料でCO₂分離回収材料を2025年大阪・関西万博に出展し…

証券コード 4100

業績の推移（売上＝棒／営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
280億円営業利益率
3.1%財務健康度
7点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 47.7（当サイト算出の参考指標）

平均年収
622万円

化学内 150位/204社

平均年齢
46.6歳

化学内 15位/204社

平均勤続
18.4年

化学内 32位/204社

女性管理職
2.1%

化学内 159位/173社

男性育休
100.0%

化学内 16位/154社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: 戸田工業(株)【4100】：配当情報

