

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営ビジョン

未来のゲームチェンジャーの『まずやってみよう』をカタチに

② 中長期の経営戦略

1. 不正利用対策レギュレーション強化と機…

「クレジットカード・セキュリティガイドライン6.0版」対応としてO-PLUXとO-MOTIONの連携強化、決済承認率向上支援、金融領域での機能拡充を推進

3. 業務提携・M&Aによる新規事業展開

クラウドセキュリティ・フィッシング対策・エンドポイントセキュリティへの進出とデータサイエンス技術を活用した新規SaaS型サービス開発

2. 市場ドメイン単位への営業戦略転換

プロダクト単位からEC・金融などドメイン単位でのソリューション提供へ転換。プロダクト横断型マーケティングと潜在顧客層へのアプローチ強化を実施

4. 不正検知サービス売上高の拡大

O-PLUXとO-MOTIONのシームレス連携でワンストップ対応を強化し、セキュリティ要件対応急ぐ企業の新規顧客獲得を加速

③ 対処すべき課題

① 市場環境への適応

- ・ BtoC-EC市場は2024年26.1兆円で前年比5.1%増。EC化率は9.78%で高成長維持
- ・ 改正割賦販売法によるクレジットカード不正利用防止措置の義務化対応
- ・ EMV3-Dセキュア導入必須化と不正ログイン対策導入必須化への対応

② 競争環境への対抗

- ・ 国内外の競合サービスとの競争激化。機能拡充・強化を通じた競争優位性維持
- ・ 金融領域での不正アクセス被害急増に伴う金融特化機能の拡充と金融機関パートナー化

③ 組織基盤の構築

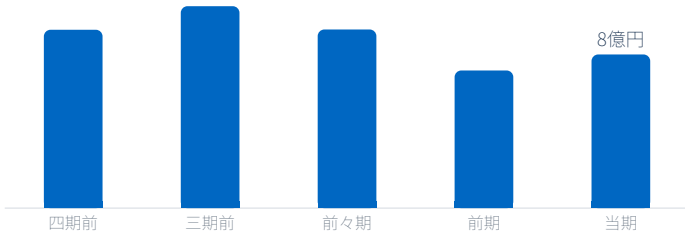
- ・ 事業拡大に伴う優秀人材の確保と社員能力向上。人材育成・開発強化必須
- ・ コンプライアンス体制強化と内部統制環境整備による業務標準化・効率化

面接で使えるポイント

- ・ 「クレジットカード・セキュリティガイドライン6.0版」対応やEMV3-Dセキュア導入義務化といった規制変化を追い風に…
- ・ 2024年26.1兆円のBtoC-EC市場成長とEC化率9.78%の着実な拡大を背景に…
- ・ 業務提携・M&Aを活用し、クラウドセキュリティやフィッシング対策などサイバーセキュリティ領域とデータサイエンス技術を組み…

証券コード 4166

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



要するに
データサイエンスの技術とノウハウを活用し

主力事業・セグメント
・情報・通信業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）
・－（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高 －（未開示）	営業利益率 －（未開示）	財務健康度 50点 / 100点
-----------------	-----------------	---------------------

将来性 曇り / 就活偏差値 51.7（当サイト算出の参考指標）

平均年収 702万円 情報・通信業内 202位/592社	平均年齢 36.9歳 情報・通信業内 364位/593社	平均勤続 6.0年 情報・通信業内 324位/593社	女性管理職 36.4% 情報・通信業内 28位/373社	男性育休 100.0% 情報・通信業内 65位/297社
------------------------------------	------------------------------------	-----------------------------------	------------------------------------	------------------------------------

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

参考: かっこ株式会社の不正検知サービス「O-PLUX」がLIXIL

