

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営信条

商いの原点に忠実たれ、商いの王道を歩む。顔が見え、心が触れ合う関係を構築する。

売上高

24億84百万円円

経常利益

6億62百万円円

売上高経常利益率

26.7%

当期純利益

4億51百万円円

② 中長期の経営戦略

1. 治療から予防・外来から訪問へ

攻めの予防医療実現に向け、歯周病治療・予防と居宅訪問診療を強化。AI・音声電子カルテ統合システムRevo.11などで対応。

3. ブランド統一と企業価値向上

2026年1月1日にHiクラテス株式会社へ商号・商品名を統一。ブランド力と企業価値を高める。

2. AI・音声システム開発

AI・音声電子カルテ統合システム、精密検査、サブカルテをAI・音声Hiクラテスとして統合。

4. 顧客基盤の構築

全国65,579件の歯科医院のうち、DX化推進医院約39,000件（6割）を対象顧客として設定。

③ 対処すべき課題

① 歯科業界の構造変化

- ・ 歯科衛生士がいない医院が39.2%に拡大。業界全体で人材不足が深刻。
- ・ 12歳児の虫歯が昭和59年比10分の1に減少。来院患者が大幅減少。
- ・ 医院数が年々減少。60～69歳のリタイアと若い世代の離れが影響。

② 医療保障制度の課題

- ・ 少子高齢化と医療費膨張で保険財政悪化。2年ごとに診療報酬改定。
- ・ 歯科診療報酬の計算が複雑多岐。都道府県で解釈が異なるケースも。

③ 予防医療体制の整備

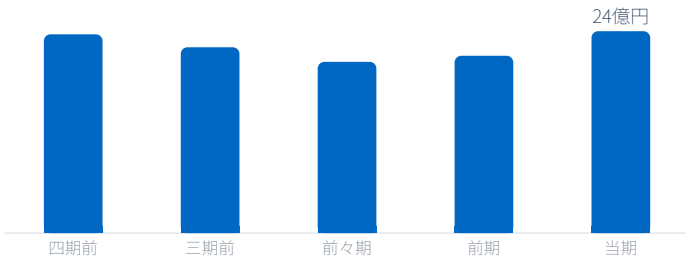
- ・ 歯周病専門医は僅か1.2%と不足。歯周病治療が医療費抑制に不可欠。
- ・ 居宅訪問診療のニーズ充足は19.0%に留まる。80歳超高齢者は約1,436万人に増加予定。

面接で使えるポイント

- ・ 全国65,579件の歯科医院のうち約39,000件（DX化推進医院）に対し…
- ・ 歯周病治療で糖尿病患者の人工透析リスク32～44%低減など、社会課題解決に直結する医療システムを開発・提供。
- ・ 2026年9月期に売上高24億84百万円、経常利益率26.7%目指し…

証券コード 4172

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高 －（未開示）	営業利益率 －（未開示）	財務健康度 84点 / 100点
-----------------	-----------------	---------------------

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 45.1（当サイト算出の参考指標）

平均年収
536万円

情報・通信業内 511位/592社

平均年齢
38.6歳

情報・通信業内 273位/593社

平均勤続
10.3年

情報・通信業内 126位/593社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

参考: H i クラテス(株)【4172】：決算情報

