

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

ミッション

デジタルの力で新たな価値を創造し、あらゆる組織と人々に貢献する

SMS配信数成長率
24.8%

② 中長期の経営戦略

1. SMS市場での優位性確立

法人向けSMS配信「メディアSMS」で国内4年連続シェアNo.1を維持。営業機能強化と既存顧客へのコンサルティング推進により収益基盤を拡大

3. AI活用による新規事業創出

既存サービスへのAI機能導入と新サービス開発を推進。優秀な技術者採用とM&A活用で開発力強化

2. 自動車アフターマーケット領域拡大

中古車販売向けに加えて、整備業務支援「Quicar」や業者間BtoBサービスなど新ソリューション開発で顧客拡大を図る

4. 優秀人材の確保と育成

競争力ある報酬水準実現と計画的育成。研修充実とキャリアパス多様化で全社員の能力発揮を支援

③ 対処すべき課題

① SMS市場での優位性確立

- ・ 国内法人市場4年連続シェアNo.1を維持
- ・ 新規顧客開拓力の向上
- ・ 既存顧客へのコンサルティング強化

② 自動車アフターマーケット領域拡大

- ・ 整備業務支援「Quicar」の早期開発
- ・ 業者間BtoBサービスの展開
- ・ 巨大市場での事業領域拡大

③ 開発力強化とガバナンス

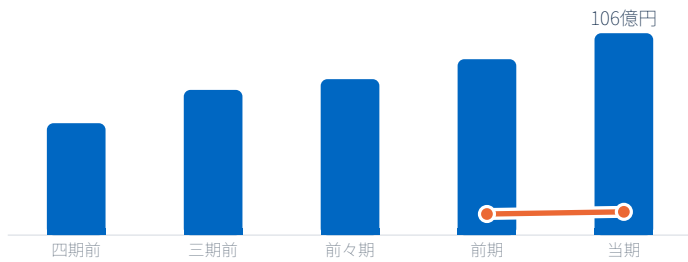
- ・ 優秀な技術者採用活動の強化
- ・ M&A活用による新規事業創出
- ・ 社外役員登用とコンプライアンス徹底

面接で使えるポイント

- ・ 国内SMS配信市場で年平均成長率24.8%の拡大が見込まれるなか…
- ・ 自動車アフターマーケット市場20兆9,792億円の巨大市場で、新サービス開発による顧客拡大とDX推進への貢献
- ・ AI技術の進化を重要な機会と捉え、内製化された高い技術力と優秀人材確保で革新的ソリューション創出を実現

証券コード 4193

業績の推移（売上＝棒／営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
106億円

営業利益率
11.5%

財務健康度
72点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 58.6（当サイト算出の参考指標）

平均年収
780万円

情報・通信業内 118位/592社

平均年齢
36.1歳

情報・通信業内 411位/593社

平均勤続
4.5年

情報・通信業内 400位/593社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: ファブリカホールディングス[4193]: 個別業績の前期実績値

要するに
株式会社ファブリカホールディングスの事業概要
…

主力事業・セグメント

- 法人向け通信 63.3%
- Autoサービス 20.1%
- 自動車プラットフォーム 16.5%

強み・特徴（公開データから）

- 営業利益率11.5%の安定した収益性
- 財務健康度72点と財務基盤が健全

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

