

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

社は

常に新しい事務機器・事務システムを提供し、事務の合理化と能率向上に資し、企業の
繁栄と社会の福祉に貢献する

2 中長期の経営戦略

1. 時代の変化に対応

個室ブース「DelicaBooth」、再生率100%樹脂を使用した「スタッキングチェアNo.1070シリーズ」、LED照明やポータブルバッテリー「PoPoHu」等でオフィスまるごと提案を推進

2. 新規取引の拡大

販売店事業のルート営業に加え、エンタープライズ事業における大手パートナー企業との協業や新規法人顧客との直接取引拡大で新収益基盤を構築

3. DXを軸とした効率化

RPA・SFA導入で事業効率化、CRM導入も検討し営業支援体制強化で付加価値の高い提案を実施

4. スtockビジネス強化

ECプラットフォーム「ナビリオン」で継続購顧客を増加、インサイドセールス強化で遠隔地顧客対応を拡大

3 対処すべき課題

① 市場環境への即応

- ・ オフィス回帰本格化への対応。Web会議・リモート会議主流に対応した商材展開
- ・ 2027年蛍光灯製造販売中止を受けたLED照明への切り替え需要対応
- ・ サステナビリティ・SDGs対応として環境負荷低減商品開発の推進

② 文教事業の転換期対応

- ・ GIGAスクール第1期端末の更新時期へ。運用サポート・ICT機器リプレイス案件が中心
- ・ 教員用端末・校務システム更新案件への対応
- ・ 少子化進行下での提案幅拡大と教育委員会への訴求強化

③ 人的資本の充実

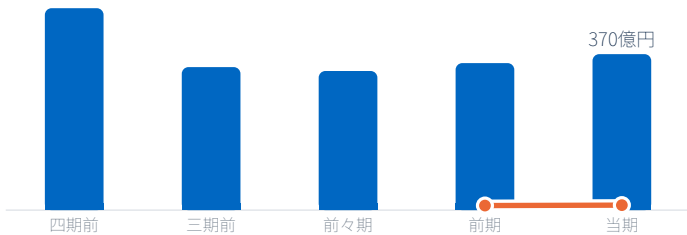
- ・ 121期から新人事制度開始による処遇改善と給与体系見直し
- ・ 女性活躍推進プロジェクトが3期目。女性管理職増加と活躍機会拡大
- ・ 全社員のウェルビーイング向上と働きがい醸成

面接で使えるポイント

- ・ オフィス回帰とDX推進が同時進行する中、「DelicaBooth」等の個室ブースやLED照明・ポータブルバッテリー「PoPoHu」等の提案を推進
- ・ GIGAスクール構想第2期対応やICT機器リプレイスで文教事業の下支えを強化しながら…
- ・ RPA・SFA導入やCRM検討でAI活用と営業支援体制を整備し、営業活動の見える化と顧客管理強化を目指している点

証券コード 423A

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

要するに
株式会社ライオン事務器 事業概要

...

主力事業・セグメント

- ・卸売業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

- ・－（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高
370億円営業利益率
3.2%財務健康度
41点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 45.0（当サイト算出の参考指標）

平均年収
580万円

卸売業内 209位/282社

平均年齢
41.8歳

卸売業内 162位/283社

平均勤続
14.5年

卸売業内 115位/282社

女性管理職
－（未開示）男性育休
40.0%

卸売業内 152位/180社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は...）

直近ニュース十一言

参考: (株)ライオン事務器【423A】：決算情報

