

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営方針スローガン

チームワークと実行力の強化。高精度・高機能に特化した樹脂製品の提供で顧客価値に貢献

売上高
1,260,000千円

営業利益
120,000千円

売上高
1,022,740千円

② 中長期の経営戦略

1. 営業力強化と新規顧客開拓

ロボット、センサ、通信、医療などの新市場・新分野への営業活動強化。顧客の潜在的課題を顕在化し、樹脂製品で解決策を提案

2. 設備投資と生産力強化

関東工場を中心に自動検査機、成形機など大型設備投資。生産工程の自動化、人員増強、外注施策強化で売上拡大対応

3. 環境対応と未来商品開発

環境方針・管理体制整備と全社体制構築。LED照明、太陽光発電など環境投資を検討。新商品・新材料の商品化推進

4. 人材育成と採用強化

待遇改善を前提とした経営。外部人材採用、人材教育に注力し競争力強化。人材が収益力向上のカギと認識

③ 対処すべき課題

① 営業力強化と自社商品開発

- ・新規開拓向けの営業活動強化
- ・顧客課題解決型の新商品・新材料開発
- ・自社商品ポートフォリオ拡充

② 設備老朽化対応と投資拡大

- ・関東工場の設備更新・自動化投資継続
- ・人員増強と外注施策強化
- ・環境投資（LED照明、太陽光発電）検討

③ 人材確保と育成体制構築

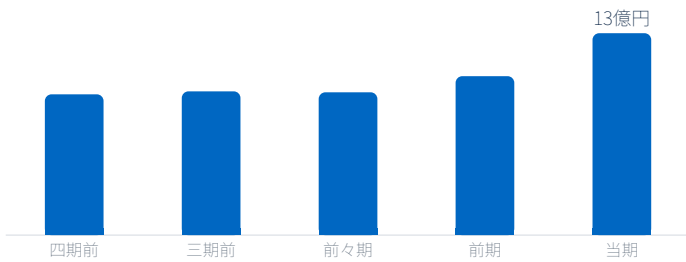
- ・外部人材採用の強化
- ・人材教育と待遇改善による質的向上
- ・競争力強化に向けた人的資本投資

面接で使えるポイント

- ・前中期経営計画未達から学び、新中期経営計画で2027年3月期売上高1,260,000千円目標達成を目指す実行力強化への取組
- ・樹脂製品の高精度・高機能化で、従来困難とされた領域の新規市場開拓（ロボット、センサ、医療分野など）に挑戦
- ・人材育成と設備投資を同時推進し、環境負荷低減と生産力向上を両立させる持続可能な経営体質転換

証券コード 4240

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高 －（未開示）	営業利益率 －（未開示）	財務健康度 73点 / 100点
-----------------	-----------------	---------------------

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 39.8（当サイト算出の参考指標）

平均年収
438万円

化学内 201位/204社

平均年齢
45.1歳

化学内 26位/204社

平均勤続
11.3年

化学内 170位/204社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

要するに
高精度・高機能な樹脂製品の製造・提供を事業方針とする化学メーカー

主力事業・セグメント
・化学（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）
・財務健康度73点と財務基盤が健全
・将来性評価は晴れ時々曇り

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: クラスターテクノロジー(株)【4240】：決算情報

