

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

目指す世界

誰しものが公平な評価を受け、平等な教育機会を得ることができ、自らの評価・教育の履歴を社会で活かし、活躍の機会を生み出すことができる世界

売上高成長率
30%台

営業利益率
25%以上

GROW360利用企
100社

AiGROW利用学校
1000校

② 中長期の経営戦略

1. 日本国内基盤強化

2026年3月期までに企業と学校の人的資本課題をGROWで解決し、売上拡大とコスト削減による黒字化を実現

2. データ・技術資産の活用

約1.7億レコードのビッグデータ、特許取得済み6件・出願済み12件の知的財産、ネットワーク効果で競争優位性を強化

3. Web3・ブロックチェーン統合

ブロックチェーンのトレーサビリティで個人情報をコントロール可能にし、トークン媒介の成長データ流通を実現

4. 先端技術への投資

生成AI・ブロックチェーン・セキュアデータ基盤への継続投資と高度人材採用育成で革新的サービスを供給

③ 対処すべき課題

① 優秀な人材確保・育成

- ・統合タレント戦略で採用・育成・活用を一体推進
- ・ESCOベースのスキルマップで全社員のギャップを可視化し、リスクリング投資を短期集中実行
- ・リモートワーク・福利厚生で採用依存度低減と総人件費最適化を実現

② 組織体制・ガバナンス強化

- ・業容拡大に対応した内部管理体制の充実
- ・業務執行体制の強化とコーポレート・ガバナンスの体制向上
- ・社会的信用度・知名度の向上

③ サービス開発・技術対応

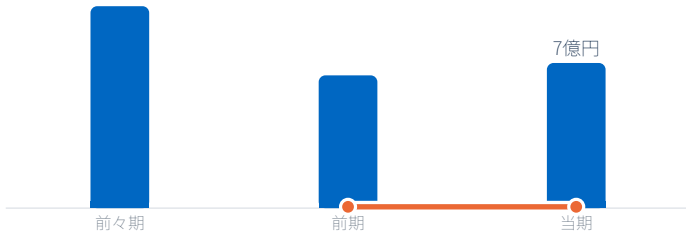
- ・生成AIなど先端テクノロジーを活用した既存サービスの機能拡充と新サービス開発
- ・AI・Web3技術の急速な進展への迅速で柔軟な対応体制構築

面接で使えるポイント

- ・2025年3月末で120万人超の累計ユーザーを持つGROWシステムで人的資本を定量化し、社会課題解決に取り組んでいる
- ・日本起点で海外展開を進め、2028年3月期までに海外売上比率20%、GROW360利用企業100社…
- ・約1.7億レコードのビッグデータと特許取得済み6件の知的財産で競争優位性を築き…

証券コード 4265

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
7億円営業利益率
▲34.5%財務健康度
50点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 42.4（当サイト算出の参考指標）

平均年収
626万円

情報・通信業内 357位/592社

平均年齢
41.4歳

情報・通信業内 132位/593社

平均勤続
4.5年

情報・通信業内 401位/593社

女性管理職
50.0%

情報・通信業内 5位/373社

男性育休
-（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

