

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

企業理念

情報化の創造・提供による社会貢献

連結売上高
1,000億円自己資本当期純利益率
17.8%

② 中長期の経営戦略

1. DX&SI事業の高収益化

SI・ソリューション・サービスの3領域でポートフォリオ再編。アライアンスと提案力強化で最大基盤事業へ拡大

3. 医療ビッグデータの拡大

JMICSとiBssを基盤に保険者向けサービス拡充。M&Aやアライアンスで新市場参入加速

2. 自社ブランド事業の成長

GAKUENシリーズとBankNeoでフラッグシップ製品を強化。教育・金融DX領域で新サービス創出

4. グローバル展開の加速

ASEAN・中国・南アジアでERP導入支援。AGHRMやアライアンスで未開拓領域へ販路拡大

③ 対処すべき課題

① 市場環境への対応

- ・ AIやノーコード・ローコードなど急速に進展するデジタル技術への対応
- ・ 人手不足と国際的な市場競争の激化への対応
- ・ 原材料・エネルギー価格高止まりによる物価上昇への対応

② 事業ポートフォリオ強化

- ・ DX&SI事業での高付加価値ビジネス領域拡大と新事業モデル構築
- ・ 自社ブランド製品の機能強化と新ビジネス創出
- ・ 研究開発投資とアライアンス推進によるブランド力向上

③ 長期成長実現への経営基盤

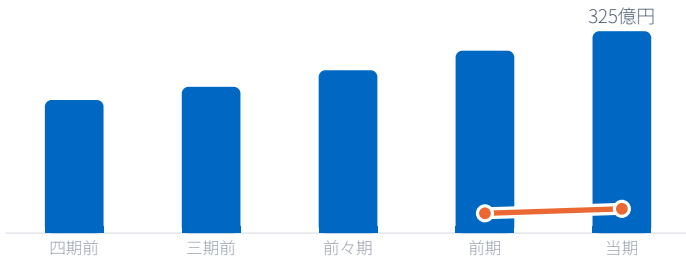
- ・ 不易流行の思想に基づいた社会課題解決への取り組み
- ・ 営業・マネジメント部門強化とプロジェクト品質向上
- ・ 2035年ビジョン実現に向けた中期経営計画策定

面接で使えるポイント

- ・ 創業50年で培った経営資源を活かし2035年に売上1,000億円達成を目指す成長企業
- ・ 完全独立系の立場でAI、DX技術に挑戦し、GAKUENやBankNeoなど自社ブランド事業を展開
- ・ ASEAN・中国・南アジアでグローバル展開し、社会課題解決にひたむきに取り組む企業

証券コード 4323

業績の推移（売上＝棒／営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
325億円営業利益率
12.0%財務健康度
77点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 52.4（当サイト算出の参考指標）

平均年収
670万円

情報・通信業内 265位/592社

平均年齢
35.1歳

情報・通信業内 463位/593社

平均勤続
9.0年

情報・通信業内 176位/593社

女性管理職
14.7%

情報・通信業内 175位/373社

男性育休
87.5%

情報・通信業内 141位/297社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

要するに
情報通信・サービス業界に属する企業で、連結売上
293億円

主力事業・セグメント

- ・ Package 54.5%
- ・ 医療Bigデータ 27.7%
- ・ グローバル 17.8%

強み・特徴（公開データから）

- ・ 営業利益率12.0%の安定した収益性
- ・ 財務健康度77点と財務基盤が健全
- ・ 将来性評価は晴れ時々曇り

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

