

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営理念

顧客独自の情報システム構築の実現に強力に取り組み、小さな僕等が一人一人の知恵と
勇気と諦めない強い心で、どんな時でも「その一歩」が踏み出せるように。

ROE
30%時価総額
100億円超

② 中長期の経営戦略

1. セキュアクラウドシステム事業

基幹システムのハイブリッドクラウド化、サイバーセキュリティ対策、製造業のスマートファクトリー化に対応。クラウドセキュリティ構築力、基幹システム開発力を強化。

3. 営業力強化

セールスエンジニア増強し、九州地場企業から首都圏優良顧客へ拡大。国内経済規模の大きい地域での新規顧客開拓に注力。

2. エモーショナルシステム事業

国土強靱化、地方創生、宇宙、遊園地・テーマパークの4分野に注力。MetaWalkers®、MetaAnywhere®、企業向けメタバースの3軸で拡大。

4. 人財投資

新卒採用を中心にセールスエンジニア採用加速。エンジニアハビタットを活用した教育深化と経験値蓄積で若手戦力化推進。

③ 対処すべき課題

① クラウド市場への対応

- ・ハイブリッドクラウド需要が拡大するなか、基幹システムのクラウド化対応力強化
- ・老朽化した業務アプリケーション最新化への対応体制構築

② サイバーセキュリティ課題

- ・ランサムウェアの侵入方法高度化に対応した防御・復旧体制確立
- ・サイバー忍法帖®によるトータルセキュリティサービスの強化・販売拡大

③ 受注・生産力強化

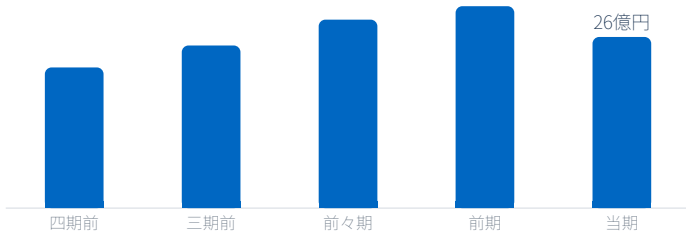
- ・首都圏を中心とした新規顧客開拓による受注拡大
- ・採用と教育による生産能力向上で業績早期回復

面接で使えるポイント

- ・経営理念「勇者たらんと。」の下、顧客独自の情報システム構築という難しい課題に一人一人の知恵と勇気で取り組む企業文化
- ・ハイブリッドクラウド市場の成長に対応した基幹システムの構築力とサイバーセキュリティ対策の両面で競争力を強化
- ・2030年度ROE30%達成に向け、セールスエンジニア採用加速と人財教育で九州から首都圏へ事業展開拡大を推進

証券コード 4447

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高
－（未開示）営業利益率
－（未開示）財務健康度
60点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 39.9（当サイト算出の参考指標）

平均年収
611万円

情報・通信業内 387位/592社

平均年齢
42.8歳

情報・通信業内 86位/593社

平均勤続
7.6年

情報・通信業内 231位/593社

女性管理職
7.7%

情報・通信業内 305位/373社

男性育休
200.0%

情報・通信業内 3位/297社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

