

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

ミッション

企業のネットセキュリティに伴走し、安心・安全なビジネスを支える

② 中長期の経営戦略

1. マネージドセキュリティ拡大

業務プロセスや設定作業の自動化を推進し、より効率的なマネージドサービス基盤への刷新を実行。サービス提供範囲を拡大

3. 人材育成・強化

テクノロジーを理解し事業を推進できる人材育成。多様な人材が最大限の力を発揮できる環境構築

2. 提案型営業への転換

顧客のニーズを把握し課題を解決する提案型営業組織へ転換。各顧客に最適なサービスを最適なタイミングで提供

4. 販売代理店強化

主要販売代理店との関係強化とシェア拡大。中部圏の販売代理店強化で専任担当者を配置

③ 対処すべき課題

① 人材育成・確保

- ・労働人口減少で人材獲得競争が激化。エンゲージメントサーベイで課題認識
- ・従業員定着率向上施策と若手人材の要職登用を実施
- ・中間管理職研修や能力開発を通じた人的資本への投資

② 経営体制の強化

- ・企業の持続的成長のため経営体制強化が重要
- ・経営の効率化と透明性を高める経営で企業価値向上

③ 新技術対応サービス開発

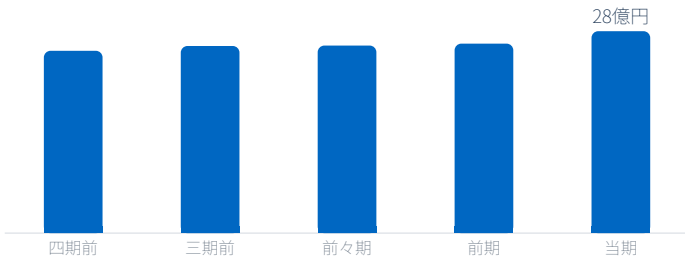
- ・クラウド利用拡大やワークスタイル変化に対応
- ・巧妙化するサイバー攻撃に対し統合セキュリティベンダーとして事業領域を拡大
- ・マネージドセキュリティ、端末セキュリティ、バックアップサービスを包括的に提供予定

面接で使えるポイント

- ・ランサムウェアなど多様化するサイバー攻撃被害に対応するセキュリティサービス市場で…
- ・マネージドセキュリティサービスから端末セキュリティ、バックアップサービスへと事業領域を拡大し…
- ・提案型営業組織への転換とテクノロジー理解人材の育成・強化を通じた、顧客戦略への関与深化

証券コード 4494

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



要するに
企業向けのネットワークセキュリティサービスを提供する情報通信サービス企業

主力事業・セグメント

・情報・通信業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

・－（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高

－（未開示）

営業利益率

－（未開示）

財務健康度

56点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 47.6（当サイト算出の参考指標）

平均年収

736万円

情報・通信業内 165位/592社

平均年齢

40.1歳

情報・通信業内 186位/593社

平均勤続

6.1年

情報・通信業内 317位/593社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

