

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

パーパス

笑顔につながる、まだ見ぬアイデア実現の母体となる。デザインとエンジニアリングの力で、挑戦を支える。

MDM市場規模
187億円MDM市場規模
280億円

② 中長期の経営戦略

1. 医療機関向けアプローチ

専門展示会への積極的な出展を通じた認知度向上と、3G停波に伴うスマートフォン導入加速への対応

3. グループシナジー創出

ワンビ株式会社とのクロスセル推進と、同社技術・ノウハウを活用したWindows PC向け機能強化

2. 官公庁向けアプローチ

ISMAP登録サービスの高い信頼性と2025年5月提供開始のガバメントライセンスによる価格訴求力を強みとしたサービス導入推進

4. PC資産管理市場拡大

従来のオンプレミス型からSaaS型への移行進展に対応し、モバイル端末とPCの統合管理需要に対応

③ 対処すべき課題

① MDM市場シェア拡大

- ・ 高機能化・周辺機能追加・複数種類端末管理機能拡充によるアップセル・クロスセル強化
- ・ 顧客サポート体制充実による高継続率維持
- ・ SaaS型サービスの短期間導入対応による成長加速

② 開発体制の強化

- ・ エンジニア採用環境が売り手市場の中での魅力的な職場認知構築
- ・ 社内外での勉強会・カンファレンス参加によるエンジニア成長機会創出
- ・ M&Aと海外オフショア開発先開拓による抜本的体制強化、10KN COMPANY LIMITEDの成長支援

③ 品質保証・効率化

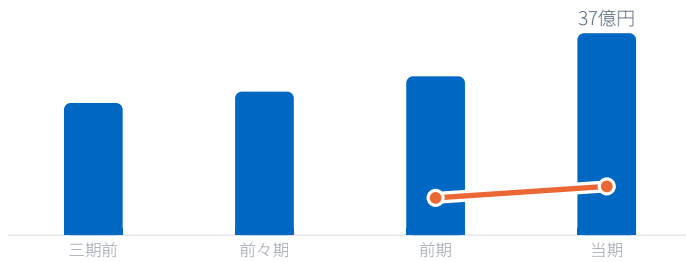
- ・ ISMAP登録認証の継続とソフトウェアエンジニアリング改善によるサービス安全性向上
- ・ 電話応答率90%超を維持しつつ、操作マニュアル・動画拡充で業務効率化推進
- ・ 新規事業開拓としてM&Aと社内事業開発活動を積極推進

面接で使えるポイント

- ・ MDM市場が2024年187億円から2028年280億円へ成長する中で…
- ・ ISMAP登録とガバメントライセンス（2025年5月提供開始）を活用した官公庁向けサービス拡大と政府セキュリティ要件対応…
- ・ ベトナムのオフショア開発会社10KN COMPANY LIMITEDとの連携やワンビ株式会社とのシナジー創出を通じた…

証券コード 4495

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
37億円営業利益率
24.1%財務健康度
75点 / 100点要するに
株式会社アイキューブドシステムズの事業概要
...

主力事業・セグメント

- ・ CLOMO 96.8%
- ・ 投資 3.2%

強み・特徴（公開データから）

- ・ 営業利益率24.1%と高い収益性
- ・ 財務健康度75点と財務基盤が健全
- ・ 将来性評価は晴れ

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

将来性 晴れ / 就活偏差値 47.3（当サイト算出の参考指標）

平均年収
614万円

情報・通信業内 382位/592社

平均年齢
35.3歳

情報・通信業内 457位/593社

平均勤続
4.9年

情報・通信業内 379位/593社

女性管理職
20.0%

情報・通信業内 110位/373社

男性育休
50.0%

情報・通信業内 264位/297社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

