

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

経営の基本方針

糖質科学の知見を活かした独創的医薬品を創製し、世界の人々の健康で心豊かな生活に貢献することで持続的成長と企業価値向上を目指す

売上高
400億円

営業利益
70億円

研究開発費比率
25%

2 中長期の経営戦略

1. SI-6603の製品価値最大化

腰椎椎間板ヘルニア治療剤SI-6603の米国承認取得および上市実現に向け、FDAへの承認申請と販売提携先との連携を強化

3. 関節機能改善剤事業価値維持向上

主力国内関節機能改善剤市場でプレゼンス強化。薬価引き下げ対応として原価構造改善と安定供給継続に注力

2. 創薬技術活かした研究開発加速

GAG基盤技術を応用展開し、アンメットメディカルニーズを中心とした新薬創製を目指し各種アライアンスを推進

4. グローバル生産体制構築

カナダダルトンと日本高萩工場の2拠点化により、効率的かつ安定的な製造体制を実現

3 対処すべき課題

① 医薬品産業環境の激化対応

- 国内薬価制度の抜本改革をはじめとした医療費抑制策への対応
- 治療選択肢多様化に伴う企業間競争激化への柔軟な対応が必要
- 新薬開発難易度向上に伴う研究開発コスト増大への対応

② 主力製品市場環境の変化

- 国内関節機能改善剤市場は薬価引き下げにより金額ベースで縮小傾向
- 米国市場はトランプ政権政策の不透明性への監視継続が必要
- 中国市場高齢化に伴う需要増加への対応

③ サステナビリティと企業価値向上

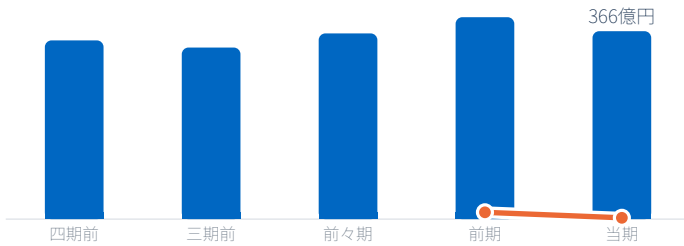
- 社会の持続的発展と企業価値向上に向けた重要課題への対応が急務
- 6つのマテリアリティを中心としたESG推進強化
- サプライチェーンとステークホルダーコミュニケーション充実

面接で使えるポイント

- 糖質科学（GAG基盤技術）という独自領域で、SI-6603などアンメットメディカルニーズ対応の新薬開発に注力
- 2026年3月期に売上高400億円、営業利益70億円の過去最高業績達成を目指す成長戦略と実行力
- 医薬品産業の厳しい環境下で、海外展開・原価改善・人材育成を通じた持続的成長の実現体制

証券コード 4548

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
366億円営業利益率
▲1.8%財務健康度
59点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 65.2（当サイト算出の参考指標）

平均年収
868万円

医薬品内 36位/80社

平均年齢
40.2歳

医薬品内 72位/80社

平均勤続
11.5年

医薬品内 32位/80社

女性管理職
16.7%

医薬品内 21位/41社

男性育休
85.0%

医薬品内 18位/35社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: 生化学工業(株)【4548】：決算情報

