

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

企業理念

Unmet Medical Needs（未だに満足すべき治療法のない疾患領域の医療ニーズ）に応える

臨床移行目標

2025年まで

② 中長期の経営戦略

1. 早期ライセンス・アウト戦略

比較的早期の研究開発段階でライセンス・アウトを実施し、契約一時金・マイルストーン収入・ロイヤルティを獲得

2. 自社臨床開発の推進

適切な自社創薬品については自社で臨床開発に取り組み、製薬企業との協力関係を強化

3. プラットフォーム技術の活用

RiboART System®を活用した研究開発を推進し、製薬企業にアプタマー新薬シーズを提供

4. 継続的ライセンス・アウト実現

共同研究と自社パイプラインの開発により、収益規模の拡大と安定化を図る

③ 対処すべき課題

① 臨床開発体制の構築

- ・ umedaptanib pegolの軟骨無形成症臨床試験を国内8施設で実施推進
- ・ 社内リソースと外部協力を組み合わせた臨床開発体制整備
- ・ 高品質試験データ取得で製薬企業評価に耐え得るパイプライン構築

② 技術優位性の維持

- ・ AI技術など新規アプタマー創薬技術の開発推進
- ・ DDS用アプタマーや脳内標的化アプタマーなど次世代技術開発
- ・ 参入企業増加に備えた継続的な技術革新と優位性確保

③ 事業基盤の強化

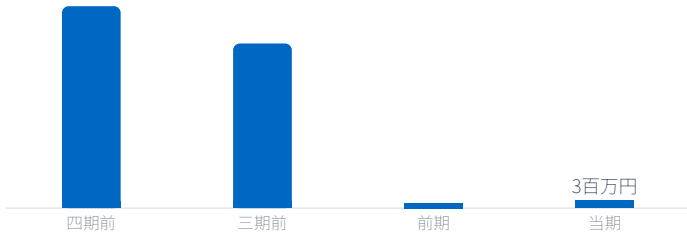
- ・ 共同研究による安定的な収益源確保と技術スキルアップ
- ・ 新株発行や公的助成金で先行投資段階の資金調達を実現
- ・ 優秀人材の獲得・育成で機能的な組織体制を構築

面接で使えるポイント

- ・ RNA医薬アプタマーの研究開発を通じて、Unmet Medical Needsに応えることで社会に貢献する事業
- ・ RiboART System®というプラットフォーム技術を基盤とした競争優位性の確保戦略
- ・ 2025年までに臨床ステージへの脱皮と世界のアプタマー医薬品開発における主要地位確立を目指す

証券コード 4591

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）

要するに
東京都港区に本社を置くバイオベンチャー企業

主力事業・セグメント

・ 医薬品（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

・ -（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高

－（未開示）

営業利益率

－（未開示）

財務健康度

62点 / 100点

将来性 雨 / 就活偏差値 47.5（当サイト算出の参考指標）

平均年収

709万円

医薬品内 58位/80社

平均年齢

41.6歳

医薬品内 67位/80社

平均勤続

6.5年

医薬品内 48位/80社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

参考: (株)リボミック【4591】：決算情報

