

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

コーポレート・ミッション

再生医療の開発を通して、患者さんをはじめとしたステークホルダーの皆さまへ価値を提供する

2 中長期の経営戦略

1. 米国事業の実現

FDAとの合意に基づきSB623外傷性脳損傷プログラムのフェーズ3試験準備を推進。米国市場への展開を目指す

3. 日本のマザー拠点化

アクーゴ®の製造・物流・販売体制を整備。R-SAT®システム導入による安定供給体制構築

2. 脳梗塞の成功

SB623脳梗塞プログラムについて次年度にPMDAとの協議開始を予定。国内での適応拡大を推進

4. SB623のポテンシャル最大化

慢性期脳梗塞・脳出血・脊髄損傷・網膜疾患・パーキンソン病・アルツハイマー病への適応拡大を予定

3 対処すべき課題

① アクーゴ®の発売開始と本承認取得

- ・2025年12月に製造販売承認事項一部変更承認を経て発売準備を実施
- ・次年度下半期に初出荷を計画
- ・7年間の承認期限内に製造販売後臨床試験を実施し本承認を取得

② 市販後の体制構築と本番稼働

- ・アクーゴ®の安定供給と適正使用を実現する製造・物流・販売体制の本番運用
- ・品質維持と流通管理システムの確実な機能を確保
- ・次年度にアクーゴ®初出荷を予定し体制の成功裏な運用

③ 資金調達と人材確保

- ・米国展開と脳梗塞プログラム推進に必要な資金を株式市場・融資・補助金で確保
- ・多様な資金調達手段の組み合わせにより調達基盤を強化
- ・現在の小規模組織から成長に向けた必要人材の適切かつ十分な確保

面接で使えるポイント

- ・再生医療のグローバルリーダーを目指す中で、アクーゴ®は2024年7月に日本で条件付き承認を取得し次年度下半期初出荷予定
- ・SB623は慢性期脳梗塞など複数の中枢神経疾患への適応拡大可能性があり中長期的に推進予定
- ・米国・日本に加えて欧州・アジアへの地域展開を段階的に進める戦略を描く

証券コード 4592

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）

－（推移を描ける期数の開示がありません）

要するに

日本と米国で細胞治療薬の研究・開発・製造・販売を行う再生医療企業

主力事業・セグメント

・医薬品（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

・営業利益率88.4%と高い収益性

・財務健康度100点と財務基盤が健全

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高

▲43億円

営業利益率

88.4%

財務健康度

100点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 78.8（当サイト算出の参考指標）

平均年収

2,023万円

医薬品内 1位/80社

平均年齢

47.8歳

医薬品内 18位/80社

平均勤続

3.3年

医薬品内 70位/80社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

