

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

経営理念

がん免疫治療分野の最先端を切り拓くことにより、一人ひとりが自らの力でがんを克服する世界を実現する

2 中長期の経営戦略

1. 開発領域の特化

がん免疫治療薬に開発領域を特化し、免疫チェックポイント阻害抗体で証明された創薬コンセプトを具現化

2. オープンイノベーション推進

日進月歩のがん免疫療法領域において最先端サイエンスへアクセス可能にするため、国内外のアカデミアやベンチャーと広く連携

3. ライセンスアウト型事業モデル

シーズ創製と創薬コンセプト証明に集中し、後期臨床試験以降は製薬企業へライセンスアウトして早期収益化を図る

4. 多モダリティ展開

がんワクチン、細胞医薬、抗体医薬の3つのモダリティでパイプラインを構成し、探索研究から早期臨床試験まで手掛ける

3 対処すべき課題

① 各パイプラインの開発推進

- ・ 共同開発パートナーやアカデミアと綿密にコミュニケーション、協業を深化
- ・ 他社動向を精査し競争力維持しながら開発戦略・戦術を策定
- ・ 製薬企業へのライセンスアウト機会を継続的に模索

② 競争力あるポートフォリオ構築

- ・ 同分野のサイエンス方向性を常時監視し、パイプラインの開発ステージを一定期間内に進捗
- ・ 必要に応じて陳腐化したパイプラインの入れ替えを図る
- ・ 日進月歩の創薬分野で新薬候補がサイエンス面で陳腐化しないこと

③ 経営体制の強化

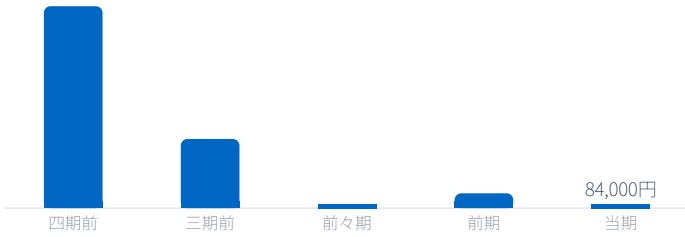
- ・ 高度な専門性を持つ人材確保とOJTによる育成、ベンチャーマインドを備えた人材採用
- ・ 専門研究員と充実した研究施設による最先端サイエンスへのアクセス構築
- ・ コーポレート・ガバナンス構築、資金調達・財務基盤強化、IR活動推進

面接で使えるポイント

- ・ がん免疫治療薬にフォーカスする理由は、免疫チェックポイント阻害抗体で証明されたサイエンスの有効性にある
- ・ ライセンスアウト型事業モデルにより、創薬ベンチャーとして持続可能な開発と企業成長を両立
- ・ 将来は製薬企業へ転換し、複数パイプラインの統合的ながん免疫治療アプローチを実現

証券コード 4594

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



暗記する数字3つ

連結売上高 －（未開示）	営業利益率 －（未開示）	財務健康度 57点 / 100点
-----------------	-----------------	---------------------

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 60.6（当サイト算出の参考指標）

平均年収
938万円

医薬品内 23位/80社

平均年齢
48.6歳

医薬品内 12位/80社

平均勤続
5.9年

医薬品内 54位/80社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

参考: ブライトパス・バイオ(株)【4594】：決算情報

