

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

経営基本方針

日本及びアジア諸国の医療に貢献するため、有望な新薬候補品の導入と臨床開発を通じて、製品を医薬品市場に供給する

2 中長期の経営戦略

1. 事業領域の集約

悪性腫瘍治療薬及びがん支持療法薬・医療機器の開発販売を主軸に、小児がんや希少疾病治療薬も模索

3. パイプライン充実戦略

臨床試験移行段階から承認直前まで、早期から後期ステージの開発候補品をバランスよく導入

2. 臨床開発機能の活用

開発候補品導入から薬事承認取得までの臨床開発及び当局対応機能を中心に事業推進

4. 販売パートナーシップ

各地域で確立された販売網を持つパートナー企業との連携で製品の権利導出・販売を実現

3 対処すべき課題

① 既存パイプラインの推進

- ・臨床試験を中心とした開発推進と承認取得
- ・既存製品の効能効果拡大
- ・医薬品関連技術の進捗

② 新規パイプラインの拡充

- ・開発パイプラインの充実が企業価値向上に直結
- ・がん治療薬・支持療法薬の新規技術導入
- ・小児がん・希少疾病治療薬の開発可能性模索

③ 経営基盤の強化

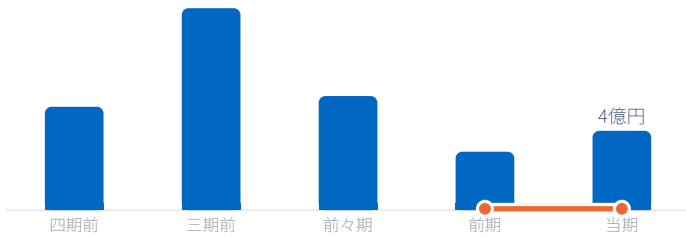
- ・開発費支出やライセンス導入費等の資金需要に対応
- ・内部統制・リスク管理・コンプライアンス強化
- ・事業規模に応じた人員確保と組織効率化

面接で使えるポイント

- ・日本及びアジア諸国の悪性腫瘍が死因の第一位という課題に、臨床開発機能で貢献する企業
- ・開発パイプラインの成功が収益基盤の鍵であり、継続的な新規導入と効率的な臨床試験推進が重要
- ・製薬バリュー・チェーンの中流である臨床開発機能に特化し、パートナーシップで収益化を実現するビジネスモデル

証券コード 4597

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
4億円営業利益率
▲200.7%財務健康度
38点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 63.3（当サイト算出の参考指標）

平均年収
1,480万円
医薬品内 2位/80社平均年齢
56.0歳
医薬品内 2位/80社平均勤続
7.9年
医薬品内 44位/80社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: ソレイジア・ファーマ(株)【4597】：決算情報

