

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

VISION

新生活を、もっと新しく、もっと便利に、そしてワクワクを

2 中長期の経営戦略

1. Small領域での市場拡大

中堅・中小の不動産管理会社との既存ネットワークを活用し、事業用保証の拡大を通じた高収益成長を目指す

3. 新規事業の推進

豊富な顧客データを活用した周辺ビジネスを展開し、新たな収益の柱とすることを目指す

2. 住居用保証の安定成長

単身世帯・外国人世帯の増加を背景に、住居用保証での安定的な収益拡大を図る

4. DX推進による強化

IT技術活用、AIを活用した審査強化及び回収プロセス効率化により事業強化と収益性向上を実現

3 対処すべき課題

① 審査・債権管理体制の強化

- ・スコアリング機能向上と体系的な審査フロー設計で与信精度を向上させる
- ・AIを活用した審査予測モデルにより審査精度を高める
- ・滞納解決スキームにより高い回収率を維持

② 財務基盤・ガバナンス強化

- ・市場シェア拡大と契約数増加により安定的で強固な財務基盤を構築
- ・内部監査実施と研修を通じて法令遵守の徹底と内部管理体制を強化
- ・ROE向上を通じた資本効率の更なる向上

③ 人材確保と育成強化

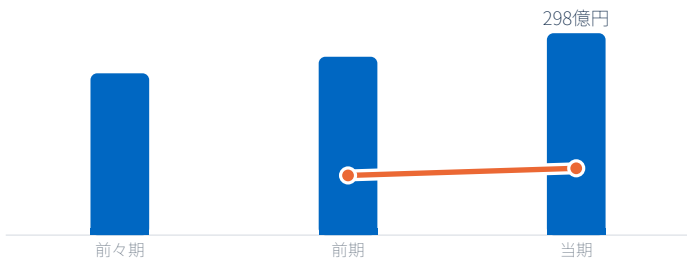
- ・優秀な人材の発掘と採用に取り組む
- ・社内教育研修を拡充し、適切な人材登用を進める

面接で使えるポイント

- ・少子高齢化と外国人世帯増加により、連帯保証人困難が顕著化する中で家賃債務保証の社会的意義が高まる背景
- ・Small領域での事業用保証拡大を通じ、住居用保証と比べて高い保証料が期待できる市場機会を捉えている
- ・AIを活用した審査予測モデルと滞納解決スキームにより、審査精度と回収率を両立させる工夫

証券コード 471A

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
298億円営業利益率
33.1%財務健康度
68点 / 100点

将来性 晴れ時々曇り / 就活偏差値 42.0（当サイト算出の参考指標）

平均年収
517万円
その他金融業内 33位/38社平均年齢
35.2歳
その他金融業内 35位/38社平均勤続
5.4年
その他金融業内 30位/38社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: N S グループ(株)【471A】：配当情報

