

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

パーパス

資産運用業界に新しい価値を生み出し、社会の今と未来を支える

コア売上高
50億円営業利益率
15.0%以上ROE
8.0%以上

② 中長期の経営戦略

1. 5つの戦略サービス展開

スチュワードシップ・ソリューション、有価証券IFRS管理、SOレポート作成、国内籍外貨建投信計理、個人向け信託管理サービス

3. 資本独立による戦略強化

2024年5月、NTTデータグループから資本分離。経営独立性と中立性確保、株主還元充実、減配しない方針へ

2. コア売上への注力

サブスクリプションモデルによる安定売上。アプリケーション、月額AMO、SOサービスで売上高の8割超を占める

4. エコシステム・オーケストレーター化

ワンストップ・ソリューション・カンパニーとしてあらゆるサービスとつなぎ、資産運用業界の課題解決に貢献

③ 対処すべき課題

① 人財力アップと確保

- ・ 業界ベテランや定年退職者の雇用。SO展開に不可欠
- ・ 育休・子育て後の女性、離職者の雇用と復帰支援
- ・ 高いスキルと意欲を持つ元社員の再雇用、高校新卒採用

② 人財成長と働き方改革

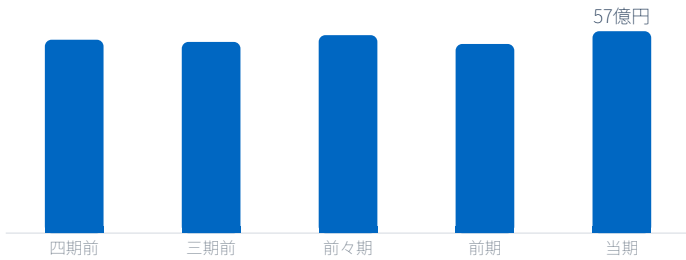
- ・ 働きがい・働きやすさ実現。単なる改革でなく成果実現改革
- ・ 生産性向上と効率化を意識した施策推進
- ・ 社内制度見直しで全社員が成長を実感できる環境構築

面接で使えるポイント

- ・ XNETサービスを通じ資産運用業界のコストダウンと業務支援を実現する業界の先生目指し
- ・ コア売上50億円・営業利益率15%達成に向けた中期経営計画の推進力に貢献
- ・ 2024年のNTTデータグループ資本分離による新生エックスネットの独立成長を支える

証券コード 4762

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）

要するに
情報通信サービス業を営む企業

主力事業・セグメント

- ・ 情報・通信業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

- ・ -（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高

－（未開示）

営業利益率

－（未開示）

財務健康度

58点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 47.7（当サイト算出の参考指標）

平均年収

786万円

情報・通信業内 113位/592社

平均年齢

38.9歳

情報・通信業内 257位/593社

平均勤続

9.0年

情報・通信業内 177位/593社

女性管理職

10.4%

情報・通信業内 258位/373社

男性育休

－（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

参考: エックスネット[4762]：代表取締役及び役員の異動に関する

