

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

ミッション

お金の流れを、もっと円（まる）く。決済をより安全に、スピーディーにすることで社会の発展を支える。

キャッシュレス決済比
80%

② 中長期の経営戦略

1. 1st Stage：国内QR決済高シ…

小売・飲食業のオフライン決済ゲートウェイとして成長。世界各国のQR決済事業者とネットワーク確立。加盟店支援DXに着手。

2. 2nd Stage：収益源多様化

加盟店の経営を広範に支援する企業として成長。世界各国でのオフライン決済サービス拡大を実現。

3. 3rd Stage：新規事業で中長期…

決済データの有効活用で商品開発・流通最適化を支援。自社展開・他社提携・M&Aで新領域に参入。

4. マルチQRコード決済主軸展開

Star PayをマルチQRコード決済サービスの主軸に。既存決済会社・端末会社・POSベンダーと競業し市場シェア拡大。

③ 対処すべき課題

① 新規加盟店の獲得

- ・継続的な加盟店網拡大で決済総額増加・収益性向上
- ・OEM先等の業務提携先との関係強化で効率的な加盟店網拡大
- ・必要な投資・人材育成・採用・販促活動の実行

② 決済システムの安定稼働

- ・安全・安心な決済環境の実現
- ・システム安定稼働に必要な投資と人材育成
- ・トラブル発生時の迅速な解決体制

③ 事業展開スピードの加速

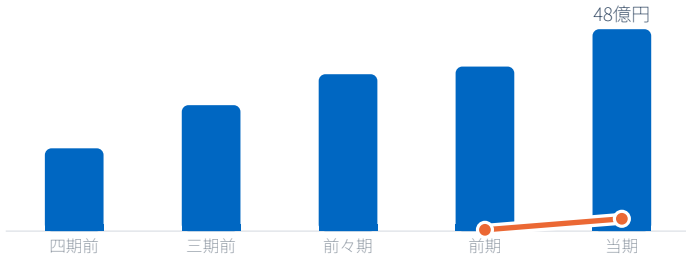
- ・海外展開・ステーブルコイン決済対応・国内DXサービス推進
- ・市場環境・制度動向の変化への迅速な対応
- ・自社開発力強化と外部パートナー連携によるシナジー創出

面接で使えるポイント

- ・経済産業省の政府目標達成後、2030年に65%、将来的に80%のキャッシュレス決済比率を目指す市場拡大機会
- ・Star PayのマルチQRコード決済で中立的立場から市場シェア拡大を狙う競争戦略
- ・1st・2nd・3rd Stageの経営ビジョンで段階的に成長を加速させる中長期戦略

証券コード 5590

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
48億円営業利益率
6.1%財務健康度
27点 / 100点

将来性 晴れ / 就活偏差値 46.1（当サイト算出の参考指標）

平均年収
693万円

情報・通信業内 220位/592社

平均年齢
38.2歳

情報・通信業内 295位/593社

平均勤続
3.8年

情報・通信業内 464位/593社

女性管理職
5.9%

情報・通信業内 321位/373社

男性育休
33.3%

情報・通信業内 282位/297社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: ネットスターズ、AptosとWeb3決済の普及に向けた協業に

