

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

企業ミッション

かかりつけの動物病院と連携し、より高度な医療・寄り添う心で、どうぶつを愛する家族の希望となる。

名古屋病院診療能力
2.5倍

② 中長期の経営戦略

1. 地理的拡大

名古屋病院リニューアル（2027年春、現行比約2.5倍）と九州・福岡エリアへの新規展開（2027年末以降）を計画。

3. グループ能力の結集

キャミック（画像診断）、当社（二次診療）、テルコム（在宅ケア）の専門能力を結集し一次診療施設様との連携強化。

2. 診療受け入れ能力の強化

獣医師・動物看護師等の人的資本投資を拡大。AI技術等を活用した次世代型電子カルテシステムを導入し診療フロー最適化。

4. DX・データ活用

「動物医療インテリジェンスプラットフォーム」構想実現。全国約4,650の連携病院様、大学、製薬会社等への協業を視野。

③ 対処すべき課題

① 一次診療施設との関係強化

- ・紹介元との信頼関係深化と緊密な連携体制構築
- ・診療情報共有、フィードバック、治療情報提供による相互理解
- ・大学との共同研究・学術交流推進

② 専門人材の確保と育成

- ・獣医師・動物看護師等の計画的採用と定着強化
- ・教育研修制度充実とキャリアパス明確化
- ・先進的取り組みを通じた優秀人材確保

③ 従業員満足度と内部管理強化

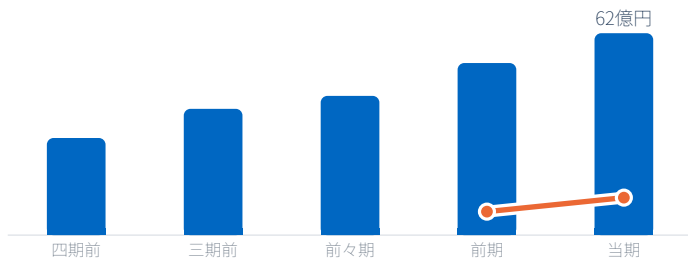
- ・従業員エンゲージメント強化による医療の質向上
- ・ガバナンス体制・内部統制システムの高度化
- ・情報セキュリティレベルの向上と患者情報保護

面接で使えるポイント

- ・飼い主ニーズに応え人間と同じような最先端医療設備・治療技術を追求する姿勢。
- ・全国約4,650の連携病院様とのネットワークを活かし動物医療インテリジェンスプラットフォーム構想を推進。
- ・キャミック、テルコムと連携し画像診断・二次診療・在宅ケアを統合した包括的サービスを提供。

証券コード 6039

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
62億円営業利益率
18.6%財務健康度
51点 / 100点

将来性 晴れ / 就活偏差値 43.6（当サイト算出の参考指標）

平均年収
616万円

サービス業内 228位/524社

平均年齢
34.7歳

サービス業内 410位/527社

平均勤続
5.0年

サービス業内 341位/527社

女性管理職
43.9%

サービス業内 40位/371社

男性育休
100.0%

サービス業内 53位/311社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

