

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

ビジョン

デジタル技術を活用し、顧客の潜在ニーズに応えるソリューション提案型企業

売上高

12,500百万円

営業利益

1,300百万円

売上高営業利益率

10.4%

当期純利益

910百万円

② 中長期の経営戦略

1. 既存事業の更なる発展

軽量化設計技術、ソフトウェア・電子部品開発、環境配慮設計の分野拡大

3. 顧客向けDXソリューション

設計関連の新アイテムを継続的に開発し複数展開

2. 解析事業の拡大

解析ソリューション深化と試作レスに資するソリューション提供

4. グローバル展開

オフショア開発を含めた海外事業の拡大推進

③ 対処すべき課題

① 技術者の採用と育成

- ・新卒・経験者採用の強化
- ・技術者教育体制の抜本的改革
- ・技術力向上と提案営業の組み合わせ

② 賃金上昇への対応

- ・世界的物価上昇に対応した適切な価格設定
- ・高付加価値事業拡大による収益性向上

③ コンプライアンス強化

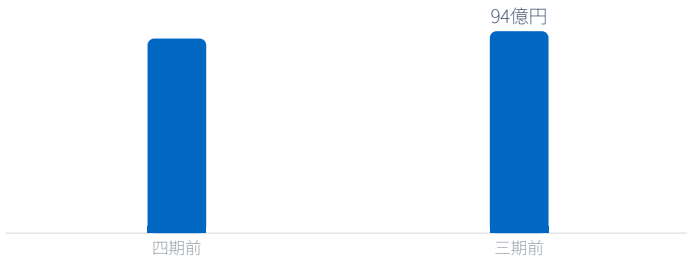
- ・社内ルール・責任体制の明確化
- ・リスク管理委員会の実効性確保
- ・機密情報セキュリティの強化

面接で使えるポイント

- ・顧客主義、社員主義、成果主義の3つの経営理念で成り立つ企業
- ・2027年9月期に売上高12,500百万円、営業利益率10.4%を目指す成長企業
- ・デジタルソリューション企業への転換で、自動車産業のEV化に対応

証券コード 6087

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）

要するに
東京都三鷹市に本社を置く サービス業企業

主力事業・セグメント

- ・ サービス業（セグメント未開示）

強み・特徴（公開データから）

- ・ -（判定に必要な数値が未開示）

※要約はAI生成のため誤りを含む可能性があります

暗記する数字3つ

連結売上高

-（未開示）

営業利益率

-（未開示）

財務健康度

60点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 41.5（当サイト算出の参考指標）

平均年収

513万円

サービス業内 377位/524社

平均年齢

34.96歳

サービス業内 398位/527社

平均勤続

9.28年

サービス業内 162位/527社

女性管理職

2.6%

サービス業内 356位/371社

男性育休

-（未開示）

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース一言

参考: (株)アビスト【6087】：決算情報

