

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

1 目指す姿と数値目標

経営理念

お客様に満足していただける最高の商品とサービスを追求し、心豊かな生活環境の実現に貢献する

売上高営業利益率
7.7%

営業CF
4,304,338千円

高齢化率
29.4%

営業所数
30ヶ所

2 中長期の経営戦略

1. CSセット全国シェア拡大

利用者・病院が求めるサービスへの改善継続と営業展開により、一人でも多くの利用者獲得を目指す

3. 生産性向上

システム化を含めた取組みにより、事業規模拡大に伴う人件費・費用増加に対応し収益性を改善

2. 新規ビジネス参入

CSセット利用者情報・関係者との強固な関係を活かし、事業提携・M&Aを含めた新規ビジネス参入を推進

4. 新興国での事業展開

インド・東南アジア等での事業拡大を積極的に検討。ベトナムではランドリーサービス事業の子会社化を完了

3 対処すべき課題

① 競争激化・事業リスク対応

- ・新規参入業者増加による競争激化への対応強化
- ・行政施策変更・法改正への適時適切な対応体制整備
- ・気候変動・地震・感染症等の災害リスク対応

② 収益性改善の推進

- ・利用者価格への適正な価格転嫁と理解醸成
- ・エムスリーグループ知見を活かしたIT化・DX化による生産性向上
- ・多様化するニーズに対応したコスト管理

③ 顧客満足度・新事業開発

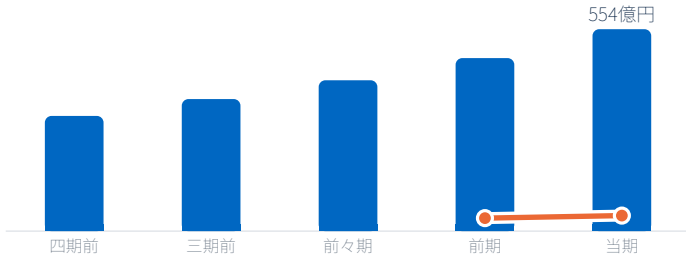
- ・定期的アンケートと多言語対応・支払方法多様化による満足度向上
- ・オリジナル患者衣『lifte』等の付加価値向上推進
- ・顧客の生涯ニーズに対応したプラットフォーム開発

面接で使えるポイント

- ・介護医療業界は2026年1月現在、65歳以上が3,618万人で市場規模が急速に拡大する中...
- ・全国30ヶ所の営業所とベトナムでの子会社化完了により、グローバル展開とCSセット普及拡大を同時推進中
- ・システム化・DX化による生産性向上と適正価格転嫁で、売上高営業利益率7.7%から更なる企業価値向上を目指す

証券コード 6099

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
554億円営業利益率
7.7%財務健康度
64点 / 100点

将来性 晴れ / 就活偏差値 48.6（当サイト算出の参考指標）

平均年収
532万円

サービス業内 345位/524社

平均年齢
35.0歳

サービス業内 396位/527社

平均勤続
4.8年

サービス業内 354位/527社

女性管理職
8.8%

サービス業内 299位/371社

男性育休
63.6%

サービス業内 201位/311社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: (株)エラン【6099】：決算情報

