

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

企業理念

限りある資源「水」「石油」の明日のため、技術の革新と開発で未来に貢献

売上高

16,000百万円

親会社株主に帰属する

1,600百万円

② 中長期の経営戦略

1. 総合水処理企業への転換

上水道以外の水事業領域への参入、海外マーケット掘り起こし、M&Aによる業容拡大で事業領域を拡充

2. エネルギー事業の最適化

既設プラント設備更新需要の獲得に注力。市場・製造拠点の最適化、製品ラインナップ拡充を推進

3. 3つの戦略投資の推進

成長投資、事業投資、新規投資を通じて次世代に繋がるスピード感ある事業構造変革を実施

4. 人的資本の強化

人事制度変革、若手登用、新卒・キャリア採用推進で組織新陳代謝。技術伝承と人材育成を強化

③ 対処すべき課題

① 水関連事業の提案範囲拡大

- ・ 地下水取水・水処理主体から前工程・後工程への範囲拡大が課題
- ・ 水処理プラント運営やメンテナンス等多くのプロセス対応を実現
- ・ 下水道・排水処理など上水道以外の水事業領域への参入検討

② エネルギー事業の競争力強化

- ・ 競争優位性を持つプロセス以外の製品群での課題解決が必要
- ・ 国・地域別受注活動の強化
- ・ 製造ノウハウ伝承とコスト管理、地政学的リスク対応の製造拠点最適化

③ 人材層の増強と組織力向上

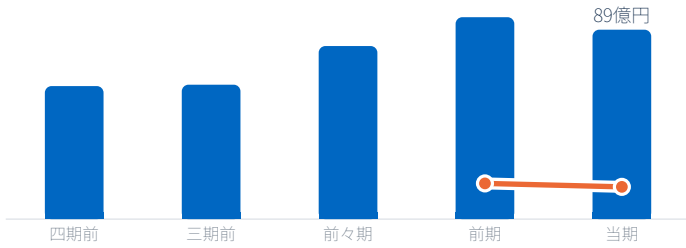
- ・ 事業改革推進を担う人材層の増強と次世代育成が課題
- ・ 従業員の自己啓発・スキルアップ支援と資格取得制度の活用
- ・ 社内ノウハウ伝承による持続可能な組織力の向上

面接で使えるポイント

- ・ 「FLIGHT PLAN：TRANSFORM 2027」で掲げた水関連事業を総合水処理企業へ転換する成長戦略に貢献したい
- ・ エネルギー関連事業で既設プラント設備更新需要を獲得し、製造拠点最適化に関わる業務に挑戦したい
- ・ M&A戦略と3つの戦略投資を通じたスピード感ある事業構造変革に携わり、成長に貢献したい

証券コード 6239

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
89億円営業利益率
17.0%財務健康度
82点 / 100点

将来性 曇り時々雨 / 就活偏差値 51.9（当サイト算出の参考指標）

平均年収
753万円
機械内 57位/208社平均年齢
43.8歳
機械内 55位/209社平均勤続
7.7年
機械内 206位/209社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: 株式会社フラクタル・ビジネスが株式会社ナガオカ<6239>株

