

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

経営の基本方針

高品質で価値ある商品とサービスの提供を通じて社会・文化の向上に貢献し、全ステークホルダーと健全な関係を維持する

売上高
435億円

営業利益率
9.2%

ROE
8.1%

② 中長期の経営戦略

1. 家庭用機器事業の強化

成熟市場でのブランドアイデンティティ確立と成長市場への製品投入によるシェア拡大。北米・欧州を重要戦略地域としインド市場での耐久性製品販売を拡大

3. IT関連事業の拡充

ジャノメクレディアのDX化経験を社内で蓄積し、クラウド対応などの新技術を外部提供。他事業とのシナジー創出を目指す

2. 産業機器事業の展開

インド・中国への注力と高付加価値製品販売強化。直交型ロボット・サーボプレス・ダイカスト製品が主力で、脱炭素・省力化市場の拡大に対応

4. 組織体制の強化

働きがい向上と事業推進力強化の好循環構築。女性・外国人・中途採用・障害者の多様な人財登用でイノベーション創出

③ 対処すべき課題

① 外部環境への対応

- ・ウクライナ情勢長期化、中東緊張、中国需要回復遅れへの対応
- ・地政学的リスク分散と新規市場進出の同時推進
- ・米国通商政策による世界経済への下押し圧力への対応

② 事業ごとの課題解決

- ・産業機器事業の特定市場依存、長納期部品調達難、在庫最適化
- ・IT企業として必要なクラウド型・DX対応技術の習得と経験蓄積
- ・自動車産業変化への柔軟対応と新規顧客開拓

③ 競争力の維持・強化

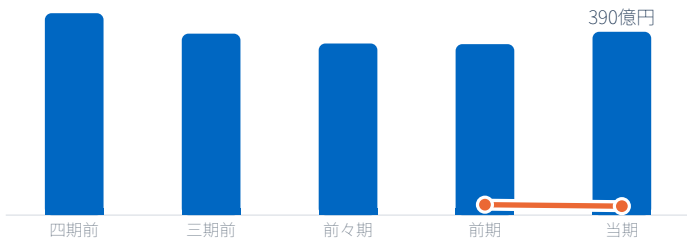
- ・「品質のジャノメ」ブランド価値の継続発信と信頼構築
- ・開発効率・スピード向上への先進デジタル技術導入
- ・適地適産化と部品社内加工化による原価低減

面接で使えるポイント

- ・創業以来の『品質』への評価と『信用』を強みとしながら、ウクライナやインド市場など地政学的リスクに対応した事業展開を推進し…
- ・中期経営計画『Move! 2027』で売上高435億円、営業利益率9.2%、ROE8.1%を目標とし…
- ・女性・外国人・中途採用者の多様な人財登用と働きがい向上を通じて、革新的イノベーション創出と持続的企業価値向上を実現する

証券コード 6445

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
390億円営業利益率
4.9%財務健康度
56点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 46.8（当サイト算出の参考指標）

平均年収
669万円

機械内 122位/208社

平均年齢
41.0歳

機械内 154位/209社

平均勤続
14.3年

機械内 141位/209社

女性管理職
17.6%

機械内 6位/168社

男性育休
100.0%

機械内 36位/169社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: (株)ジャノメ【6445】：決算情報

