

経営方針と対処すべき課題（有価証券報告書より）

① 目指す姿と数値目標

パーパス

多様な技術を駆使し、脱炭素化社会の実現に貢献する

売上高
1,000億円以上営業利益額
100億円以上営業利益率
10%以上

② 中長期の経営戦略

1. 基盤強化

事業の収益性と将来性を伸ばす。事業環境の変化を理解し再編・成長戦略を具現化し、NPM改善活動で収益力強化

3. 企業風土改革

従業員の成長が企業の成長。教育強化とDX化加速、コンプライアンス意識向上で働きやすい体質構築

2. 持続的发展

NC10達成の道筋を作る。VISION I で既存事業の付加価値を高め、VISION ii で新規事業化を進める

4. M&A活用

NITTAN恵那金属を完全子会社化。切削加工・表面処理技術で競争力強化と新規事業参入障壁低下を目指す

③ 対処すべき課題

① 脱炭素と技術多様化

- ・ BEV販売鈍化一方、SDV開発進展で競争軸が変化
- ・ 2040年まで内燃機関車需要継続と予測される市場対応
- ・ ICE・EV両領域での技術開発と商品化の加速

② 新規事業領域への挑

- ・ 電動化領域での製品受注獲得と事業化推進
- ・ 異業種領域（二輪車・船舶・発電機など）への展開
- ・ VISION II アイテムの発掘と基礎開発の継続

③ 組織基盤の強化

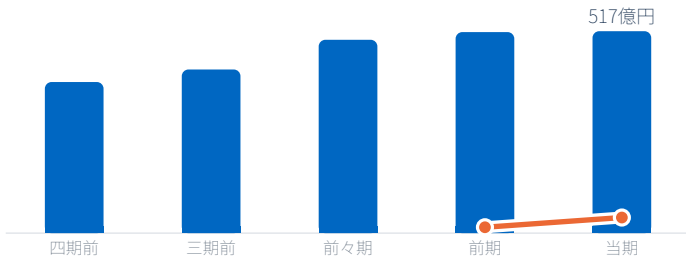
- ・ NPM改善活動による生産性・効率向上
- ・ 全社員のプロフェッショナル育成と教育強化
- ・ CO₂削減目標達成へのNCN活動展開

面接で使えるポイント

- ・ NC10では2030年に売上1,000億円以上・営業利益100億円以上を目指し、ICEとEV両領域で成長を追求している
- ・ NITTAN恵那金属の完全子会社化で切削加工技術と表面処理技術を統合し、競争力強化と新規事業参入促進を実現
- ・ 脱炭素社会実現に向け、内燃機関向け燃費改善製品と電動化領域の並行開発で多様な技術活用を推進

証券コード 6493

業績の推移（売上＝棒 / 営業利益＝線）



※営業利益は直近2期のみ開示（有報の様式変更による）

暗記する数字3つ

連結売上高
517億円営業利益率
7.7%財務健康度
28点 / 100点

将来性 曇り / 就活偏差値 48.7（当サイト算出の参考指標）

平均年収
673万円

輸送用機器内 46位/82社

平均年齢
45.8歳

輸送用機器内 4位/83社

平均勤続
20.0年

輸送用機器内 12位/83社

女性管理職
1.1%

輸送用機器内 66位/72社

男性育休
83.3%

輸送用機器内 22位/69社

※平均年収は提出会社単体・有価証券報告書ベース。順位は同33業種内の掲載企業での比較。

ここから下は自分で書く（面接で話すこと）

志望動機の核

上の数字・事業と接続して書く

自分の経験との接点

逆質問メモ

※1つはデータ起点で（例：勤続年数が長い要因は…）

直近ニュース十一言

参考: (株)N I T T A N 【6493】：決算情報

